上海电气风电集团股份有限公司 2021 年 11 月投资者关系活动记录表

编号: 2021-006

	√特定对象调研	口分	折师会议		
投资者关系	□媒体采访	□业	绩说明会		
活动类别	□新闻发布会	□路	演活动		
	□现场参观	口其	他		
参与单位名称及 人员姓名	上海新泉投资有限公司 庞道满				
	上海乾信投资管理有限公司 崔云川				
	上海裕唐事业有限公司	李	旭利		
时间	2021年11月11日下午14:00-15:00				
地点	公司 B 楼 206 会议室				
形式	现场会议			-++-	
	证券事务代表 战略规划部部长助理	Ħ	秦	- <u>當</u>	
	证券事务专员	<u>E</u>		<u> </u>	
	问题 1:海上、陆上风电未来需求预测及预计的装机展望?				
	答:双碳目标下风电市场总体发展前景广阔,根据外部券商和咨				
	询机构的预测, 预计"十四五"期间海陆合计新增装机在 2-2.5 亿千				
	瓦左右, 年均约 40-50GW。				
	问题 2: 目前风电招标价格明显下降的主要原因? 是否会对主机				
投资者关系 活动主要内容	厂商的利润率造成较大影响?				
	答:在市场竞争激烈以及风电平价上网的双重背景下,风电招标				
	价格出现明显下降趋势。随着风机零部件国产化率的提高,为企业降				
	本带来了一定空间。目前各主机商通过产品技术的创新,在提高产品				
	发电效率的同时降低度电成本,实现产品成本优化。同时,结合行业				
	全产业链在技术进步、结构优化以及风电机组大型化等方面的共同努				
	力,实现整个产业链各环节在降本方面的均匀承压,满足项目整体经				
	济性需求。				

问题 3: 基于目前的大宗商品价格,预计对风机成本的影响?

答:首先大宗商品的涨跌幅目前无法准确的预测,公司会适当做一些预判,从供应链上去优化布局,比如对部分零部件进行提前锁定,而对部分零部件会采取适当的策略性推迟。从而减少可能对风机成本的影响。

问题 4: 随着风机的大型化,成本预计能够降低多少?

答:不同风机产品技术路线对应的成本下降情况是不一样的,同时风机成本的下降也是系统性工程,不仅仅取决于主机价格,也与非技术性因素,如政策延续性、前期工作统筹协调、规模化开发、送出优化等相关。具体成本会降低到什么水平,目前还难以给出有效的预计。

问题 5: 公司目前海外业务的情况?

答:公司目前交付的首个海外项目位于克罗地亚塞尼,总容量156MW,配置公司4MW 陆上风电机组。目前已安装完毕,正在并网调制。同时,公司在海外市场方面紧跟国家"一带一路"战略,重点跟踪沿线国家,抓住历史发展新机遇。

问题 6: 公司的优势以及竞争力?

答:通过 15 年积累,公司打造了 7 大研发中心、11 个生产基地,逐步成长为国内领先的风电整机制造商与服务商。在彭博新能源财经公布的 2020 年全球风电整机商榜单中,公司新增装机容量全球排名第七,海上第二。

公司积极布局行业前沿产品开发应用,积极布局数字化、智能化等前沿技术,把握行业发展前瞻与技术趋势,成功构建了数字化项层设计级别、智能化生产制造级别、整机系统级别、核心部件级别、风电场级别的核心技术能力。 公司积极应变、主动求变, 将持续打造"一体两翼"的业务格局,以风电业务为战略支点,积极拓展风资源开发与后服务市场,探索综合能源等产业布局、 纵向做产业链上下游整合、横向做多链共生生态。

附件清单(如有)	无
日期	2021年11月11日