

证券代码：688309

证券简称：恒誉环保

公告编号：2022-001

济南恒誉环保科技股份有限公司

2021 年年度业绩预亏公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

- 济南恒誉环保科技股份有限公司（以下简称“公司”）预计 2021 年年度实现归属于母公司所有者的净利润为-860.00 万元到-1,030.00 万元，与上年同期（法定披露数据）相比，减少金额约为 5,457.20 万元到 5,627.20 万元。
- 公司预计 2021 年年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为-2,050.00 万元到-2,250.00 万元，与上年同期（法定披露数据）相比，减少金额约为 6,212.24 万元到 6,412.24 万元。
- 公司预计 2021 年年度实现营业收入 8,300.00 万元到 8,500.00 万元。
- 若公司经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入（扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入）低于 1 亿元，根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第 12.4.2 条第一款的规定，公司将在 2021 年年度报告披露后被实施退市风险警示，敬请广大投资者注意投资风险。

一、本期业绩预告情况

（一）业绩预告期间

2021年1月1日至2021年12月31日。

（二）业绩预告情况

1.经财务部门初步测算，预计2021年年度实现归属于母公司所有者的净利润-860.00万元到-1,030.00万元，与上年同期（法定披露数据）相比，减少金额约为5,457.20万元到5,627.20万元。

2.预计2021年年度实现归属于母公司所有者扣除非经常性损益后的净利润-2,050.00万元到-2,250.00万元，与上年同期（法定披露数据）相比，减少金额约为6,212.24万元到6,412.24万元。

3.公司预计2021年年度实现营业收入8,300.00万元到8,500.00万元。

（三）本次业绩预告的相关财务数据为公司财务部门初步测算的结果，未经年度会计师事务所审计。

二、上年同期业绩情况

2020年年度归属于母公司所有者的净利润：4,597.20万元。

2020年年度归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润：4,162.24万元。

三、本期业绩预亏的主要原因

本期业绩预亏是公司发展阶段中所经历的阶段性业绩波动，公司核心竞争力和持续经营能力未发生重大不利变化。

（一）公司现阶段的业务特点容易形成短期业绩波动

1、公司产品销售特点

公司为客户提供的各类工业连续化裂解生产线是一项大型系统工程，单项投资金额较大，客户需要具备一定的资本实力，具有客户数量少的行业特点。由于公司的客户为重资产投资，不同于一般企业的客户，客户对于公司产品的需求不是每个年度连续的、数量稳定的，客户需要根据自身的有机废物处理能力、处理

需要以及资金情况进行后续的设备采购，存续客户的新增订单不完全取决于公司产品质量及技术先进性。

2017年至2021年公司前五大客户共计15家，仅有5家公司存在年度重合。总体来看，公司客户并不具备明显的稳定性，公司需要不断开拓新客户和维系老客户，承接新业务，才能保证经营业绩的持续、稳定增长。如果公司开拓新客户不利，且存量老客户业务需求出现显著下降，则可能对公司的业绩产生显著不利影响。

2、公司形成订单周期较长、业务环节较多，项目推进易受各种因素影响

公司形成订单周期较长，公司从网络宣传、展会等渠道接触客户至最终同客户签订销售合同需较长的时间周期，在周期内有双方技术和商务交流、客户实地考察、进行尽职调查、办理项目手续等多个步骤。一旦出现政策要求调整或社会突发事件（如新冠疫情），项目容易出现延期或阶段性推进的阻碍，进而发生公司业务衔接不平滑等对阶段性经营业绩产生不利影响的情况。

3、公司收入确认政策的影响

公司已签订的销售合同形成收入周期较长。公司销售合同属于在某一时段内履行的履约义务，根据企业会计准则的规定按照投入法确定履约进度，并据此在执行合同周期内确认合同收入。因此，项目执行所处阶段对于收入确认金额的多少具有重要影响。

4、工业连续化裂解方式在多领域处于起步阶段，具有不均衡等特点

目前公司主要产品均应用于有机废弃物处理领域。由于该领域横跨多行业，且裂解处理方式在多个领域内的应用处于起步阶段，虽然行业发展趋势越来越有利于安全、环保、高效、低耗的工业连续化裂解技术和装备，其发展空间也日益显现，但是行业早期阶段客户对技术、设备的了解、验证和认可有较长过程，规范化和规模化的客户群体尚未形成，需求不稳定等特点还存在。公司主要服务于对安全、环保、高效、低耗标准有较高要求、需要工业连续化裂解技术和装备的规范化和规模化客户，行业早期阶段的不均衡特点对公司业务保持持续增长有所制约。

（二）本期业绩预亏的主要原因

1、2020 年度新签订单金额较少，直接影响了 2021 年度收入确认金额

2020 年度由于受到潜在客户自身情况变化等原因，部分预计订单未能如期签约。

2020 年度预计订单签订情况：

序号	潜在客户名称	金额	未签约原因
1	国内客户 1	3,520 万元	根据客户资金规划，签约时间延后
2	国内客户 2	3,000 万元	项目资金未到位，暂未签约
3	国内客户 3	2,000 万元	前期政府审批手续未完成，暂未签约
4	国内客户 4	2,000 万元	客户需求变动，未能签约
合计		10,520 万元	
5	英国客户 1	550 万美元	该项目客户要求将原规划 2 万吨/年处理量增产至 6 万吨/年，调整设计方案及融资方案、审批手续等

同时，2020 年全球及国内部分地区相关展会、行业会议受国内外疫情管控等影响较大，影响了公司市场开发、技术交流和产品宣传，造成 2020 年度公司新业务开展成果较差。2020 年度新签订单金额较少，直接影响了 2021 年度收入确认金额。

2020 年度实际订单签订情况：

序号	签订时间	项目名称	合同金额
1	2020.9.9	广东船舶废物处理利用中心项目	2,176 万元
2	2020.12.29	陕西工业连续化煤焦油渣热解生产线项目	790 万元
合计			2,966 万元

2、2021 年度个别项目因政府审批等原因暂缓或暂停执行并受到新冠疫情等因素的影响，公司部分在手订单执行进度不及预期

主要体现在以下项目：

（1）南疆项目

该项目于 2019 年 10 月份签约，于 2019 年 11 月起开始确认收入，项目已进行生产过半验收。但因响应国家“碳达峰、碳中和”背景下能耗“双控”的新形势、新要求，项目能评和能耗指标、相关排放指标等正在报审审批，使得项目进度有一定的延迟。2021 年 6 月，公司根据相关内控规定并与客户沟通，暂缓项目装备制造，导致该项目 2021 年收入较预计收入减少约 2,000 万元。

(2) 英国客户 2 项目

该项目于 2021 年 2 月签订合同。项目设计执行初期，因英国脱欧事件，客户要求产品设计标准按照项目所在地要求从欧盟 CE 标准转变为 UKCA 标准(仅适用于脱欧后的英国标准)，加之海外疫情，降低了双方沟通效率，使得双方投入当地标准转化和设计工作调整上的时间超过预期，该项目于 2021 年 11 月底已完成标准转化工作，并收到了客户的确认函。因而公司未能进入设备制造阶段，导致该项目 2021 年收入较预计收入减少约 2,700 万元，但该项目设备已在积极生产推进中，相关收入将在 2022 年度体现。

3、预计新签订单延迟或未能签约

(1) 新签约订单

2021 年度公司新签署订单 10 个，订单金额 19,010.00 万元，其中 12 月签约金额 8,980 万元，占比 47.24%。

公司在 2021 年 12 月新签订单情况如下：

单位：万元

序号	项目名称	产品类型	合同金额	合同签订时间
1	河南医疗废弃物裂解项目	医废	1,500.00	2021 年 12 月 3 日
2	广东废轮胎、废塑料裂解项目	轮胎、塑料	3,880.00	2021 年 12 月 6 日
3	江西工业连续化废轮胎裂解生产线项目	轮胎	3,600.00	2021 年 12 月 8 日
合计			8,980.00	

上述项目由于签约时间晚于预期，因此 2021 年度根据公司收入确认政策，确认收入不足 1 万元。但上述项目已在积极投入推进中，相关收入将在 2022 年度体现。

(2) 未签约订单

① 丹麦二期项目

该项目原预计 2021 年签约并实现 9,945 万元收入，实际未签约。

该项目为丹麦一期项目的扩产项目。由于疫情管控原因，公司无法自由前往客户一期项目现场进行实地培训及交流，降低了沟通效率。丹麦一期为组合体项目，据悉，由于海外疫情蔓延，该客户的诸多境外供应商也无法按期抵达现场就设备调试、人员培训及故障解决提供及时有效的服务，致使一期项目整体验收和工业化生产受阻。同时，公司了解到客户已购买二期项目使用土地，并在办理运营许可过程中，该办理进展也比年初预计耗费时间久。

② 英国客户 1 项目

公司与客户在 2021 年 5 月已签订框架合作协议，约定客户支付议定合同总额的 3%，即 52.2 万美元，公司启动工程技术设计工作，上述工作已经完成。2021 年 11 月，客户提出根据当地原材料市场调研及其投资人的批准，将处理量从 6 万吨/年进一步扩产至 7.5 万吨/年。双方根据该等变更，签订了框架协议修订案，就议定设备总金额、预计销售合同签约时间等进行了相关变更，预计正式签约时间延后。

4、信用减值损失、合同资产减值损失对净利润的影响

因部分项目前期欠款未及时收回，公司根据会计政策计提了应收账款及应收票据信用减值损失约 2,012.00 万元；因部分项目未结算，形成大额合同资产，公司根据会计政策计提了合同资产减值损失约 964.00 万元。两者合计约 2,976.00 万元，降低了公司的净利润金额。

(三) 公司核心竞争力和持续经营能力未发生重大不利变化

1、公司新签订单增长趋势明显

截至目前，公司其它已进入执行阶段的在手订单执行情况基本正常，国内外客户储备良好，潜在订单推进较为顺利。2021年度公司新签署合同10个，合同金额19,010.00万元（含税），与2020年相比，合同数量增长400.00%，合同金额增长540.93%。

2、公司对目前项目的执行预计情况

截至2021年12月31日，公司尚未确认收入的在手订单金额约为20,869.87万元（含税），按照目前在手订单的合同约定和客户最新的延期订单的执行计划，在手订单金额中预计约60%能够在2022年度确认收入。同时，目前公司国内外客户储备情况良好，2022年预期也将签订新的订单，并形成收入。

3、公司产品仍具有技术先进性，公司的核心竞争力未发生变化

2021年，公司依然高度重视技术研发。2021年度公司共获得新授权国内外专利14项，包含1项美国专利授权、12项国内实用新型专利授权和1项国内外外观设计授权；新申请专利共17项，包含7项国外发明专利、6项国内发明专利和4项国内实用新型专利。同时公司的产品也基于技术的发展开始迭代升级，并顺利地部分新客户订单中使用。

4、公司所属行业发展趋势良好

目前国家政策、市场环境及国家对环保行业的税收支持政策，均有利于公司及所属行业，是公司发展的重大机遇。

公司“工业连续化废轮胎（橡胶）低温裂解资源化利用成套技术及装备”成功被选入工信部、发改委、科技部、生态环境部共同编制的《国家工业资源综合利用先进适用工艺技术设备目录（2021年版）》。

2021年1月，公司被认定为《国家鼓励发展的重大环保技术装备目录（2020版）》中“污油泥热分解处理成套装备”技术装备支撑单位；

公司作为第一起草单位起草的《废轮胎、废橡胶热裂解技术规范》（GB/T40009-2021）国家标准于2021年4月30日正式发布，于2021年11月1日实施。

5、公司项目的示范效应正逐渐增强

公司是典型的技术营销类型企业，销售的效果依托于先进的技术优势和成功的运行案例。公司客户已建成和正在建设的项目已成为体现公司技术先进性和设备运行稳定性的示范，这既有利于老客户按照计划扩产持续形成订单，也有利于新客户进行考察比较并选择公司的技术和装备，进而促进公司业务规模的扩大。如 2021 年度，公司与恩施州硒润环保工程有限责任公司就页岩气含油危废处理签订的 BOO 项目合同，正是基于公司裂解设备在克拉玛依顺通环保科技有限责任公司对污油泥处理取得的良好效果。

6、公司产品应用领域不断拓展

基于公司热裂解技术的深厚储备及应用领域的可拓展性，公司在近年来将技术创新融入了社会及市场发展有迫切需求的领域。2021 年度，公司在原有有机废物处理种类的基础上与恩施州硒润环保工程有限责任公司签订 BOO 项目合同，不但拓展了页岩气含油危废业务，也将形成新的盈利模式；2021 年 9 月，公司与山东某矿业股份有限公司就工业连续化金属资源热解还原项目签订合同，成为国内第一个采用裂解技术进行该类金属矿热解还原项目的主设备提供方；2021 年 12 月，公司与河南某有限公司就医疗废弃物裂解项目签订合同，成功在国内将裂解技术拓展应用于处理医疗废弃物。2021 年度，公司客户数量及覆盖领域均明显增加，为后续业务的开展打下了坚实基础。

四、风险提示

公司尚未发现影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

五、其他说明事项

本次业绩预告是公司财务部门基于自身专业判断进行的初步核算，尚未经注册会计师审计，准确财务数据以公司正式披露的 2021 年年度报告数据为准。

若公司经审计的扣除非经常性损益之前或者之后的净利润为负值且营业收入（扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入）低于 1 亿元，根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第 12.4.2 条第一款的规定，公司将在 2021 年年度报告披露后被实施退市风险警示，敬请广大投资者注意投资风险，

谨慎、客观、理性地进行投资判断和决策。具体情况详见公司同日披露的《济南恒誉环保科技股份有限公司关于公司股票可能被实施退市风险警示的第一次提示性公告》（公告编号：2022-002 号）。

特此公告。

济南恒誉环保科技股份有限公司董事会

2022 年 1 月 22 日