

公司代码：688218

公司简称：江苏北人

**江苏北人机器人系统股份有限公司**  
**2020 年年度报告摘要**

## 一 重要提示

1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

### 2 重大风险提示

公司已在本报告中描述公司面临的风险，敬请查阅本报告第四节经营情况讨论与分析中（二）风险因素相关内容，请投资者予以关注。

3 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4 公司全体董事出席董事会会议。

5 中汇会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

### 6 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司 2020 年度拟以实施权益分派股权登记日总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 0.8 元（含税），以 2020 年 12 月 31 日总股本 117,340,000 股计算，预计派发现金红利总额为 9,387,200.00 元，占公司 2020 年度合并报表归属于上市公司股东净利润的比例为 31.78%；公司不进行资本公积金转增股本，不送红股。公司 2020 年利润分配方案已经公司第二届董事会第十八次会议审议通过，尚需提交股东大会审议。

### 7 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

## 二 公司基本情况

### 1 公司简介

#### 公司股票简况

适用 不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	江苏北人	688218	不适用

#### 公司存托凭证简况

适用 不适用

## 联系人和联系方式

联系人和联系方式	董事会秘书（信息披露境内代表）	证券事务代表
姓名	朱振友(代)	
办公地址	苏州工业园区青丘巷1号	
电话	0512-62886165	
电子信箱	ir@br-robot.com	

## 2 报告期公司主要业务简介

### (一) 主要业务、主要产品或服务情况

公司的主营业务为提供工业机器人自动化、智能化的系统集成整体解决方案，主要涉及柔性自动化、智能化的工作站和生产线的研发、设计、生产、装配及销售。公司的核心价值体现在，基于对客户工艺的深刻理解，运用公司自主研发的核心技术，通过生产线方案规划设计、非标机械及电气设计、机器人及电气控制系统的编程以及整体调试等关键环节，实现客户高效、高质量的个性化生产需求。

通过数年的持续研发和技术积累，公司在柔性精益自动化产线设计、先进制造工艺集成应用、产线虚拟设计与仿真、工业控制与信息化、生产过程智能化 5 个方面拥有核心技术，上述核心技术均已成功应用于公司主要产品中。公司主要产品分为焊接用工业机器人系统集成、非焊接用工业机器人系统集成以及工装夹具，其中焊接用工业机器人系统集成主要包括柔性自动化焊接生产线、智能化焊接装备及生产线、激光加工系统、焊接数字化车间等；非焊接用工业机器人系统集成主要包括柔性自动化装配生产线、冲压自动化生产线、生产管理信息化系统等。

#### 1. 柔性自动化焊接生产线

公司根据产能、节拍、投入等客户差异化需求，为客户定制开发柔性自动化焊接生产线，产品类型主要包括：汽车底盘零部件柔性自动化焊接生产线、汽车车身零部件柔性自动化焊接生产线、汽车内饰金属零部件柔性自动化焊接生产线、新能源汽车电池托盘柔性自动化焊接生产线及一般工业产品柔性自动化焊接生产线。

#### 2. 智能化焊接装备及生产线

公司通过对工业机器人焊接自动化领域持续深入理解，积极开展机器人焊接智能化技术研发和集成创新应用，不断开发并掌握机器人焊接智能化关键技术，并将其成功应用于航空航天、军工、船舶、重工等领域，如挖掘机驾驶舱智能化焊接生产线、船板 T 型材机器人智能化焊接装备、运载火箭贮箱箱底智能化焊接装备等。

#### 3. 激光加工系统

激光作为一种先进工具，可广泛用于切割、焊接、打标、表面处理等工艺。公司根据客户产

品产能、投入、质量等要求，定制开发相应激光加工系统，如不等厚板激光拼焊机、机器人激光焊接系统、机器人激光切割系统等，目前主要应用于汽车、航天等行业。

#### **4. 焊接数字化车间**

数字化车间是智能制造的生产组织模式，在深度信息感知和生产装备全网络互联的基础上，通过制造信息系统和物理系统（CPS）的深度融合，优化配置生产要素，并快速建立定制化、自动化的生产模式，实现高效优化的生产制造。公司于 2012 年起开展焊接数字化车间系统集成技术的研究和开发，主导建设“航天器大型薄壁结构件制造数字化车间”，参与建设“海上钻井平台装备制造智能化焊接车间”和“现代农业装备智能驾驶舱数字化工厂”等焊接数字化车间，积累了大量焊接数字化车间建设相关的核心技术和工程经验，可提供焊接数字化车间设计和建设的产品服务。

#### **5. 柔性自动化装配生产线**

在制造业升级换代，生产智能化、标准化要求持续提升的背景下，柔性自动化装配生产线能够实现机器取代工人进行自动化装配，其质量的好坏关系到下游客户产品质量的稳定性和安全性。柔性自动化装配生产线主要满足制造业常见的零件组装、机械加工等需求，通过机器人和抓手来替代人工完成组装、机加工、上下料等工作，提高产品组装、加工的效率和质量，如汽车底盘零部件柔性自动化装配生产线、阀体柔性自动化装配生产线等。

#### **6. 生产管理信息化系统**

在制造业转型升级的内部需求和“中国制造 2025”的政策双重驱动下，我国制造业企业的生产管理信息化需求旺盛，以制造执行系统（MES）为代表的生产管理信息化系统已经成为企业数字化、信息化、智能化转型升级的要点。

公司自 2015 年开始布局生产管理信息化系统的研究和开发，通过数年在行业内潜心探索，已完成核心产品 MES 的研发，并衍生出防错防漏电子化智能监控系统、漏焊检测提示系统、数据追溯系统等多种软件产品。该类型产品目前已成功应用于柔性自动化焊接生产线等主要产品上，实现生产计划、人员、设备、物料、工艺等全过程管理和监控，显著提高生产管理的数字化、信息化和智能化。

报告期内，公司的主营业务、主要产品、经营模式未发生重大变化。

## **(二) 主要经营模式**

### **1. 销售模式**

因客户需求差异较大，公司产品为满足客户个性化需求，呈现出非标准化和定制化特点。公司采取直销方式向汽车零部件厂商以及航天航空、船舶和重工企业等客户提供自动化、智能化的

装备及生产线的系统集成解决方案。

公司获得订单主要通过三种方式：（1）承接常年稳定客户的订单及其介绍的新客户订单；（2）通过展会、网站与论坛宣传等市场推广方式获得新客户订单；（3）主动联系目标客户获取订单。以汽车行业为例，汽车厂商拟更新换代一款车型，公司会主动联系该车型的零部件供应商，获取零部件供应商的定制需求，从而有针对性的向客户推介公司产品，确保公司对市场需求变化的快速响应。

公司建立了报价预算体系，通常采用成本加成模式报价，参考行业内合理的预算利润率，根据技术方案制定项目成本预算表，综合考虑具体项目的技术难度、项目周期、竞争对手状况、是否为新客户体系、硬件成本承担主体及价格确认方式、付款方式等情况，制定合适的报价，经招投标定价、协商定价等程序最终确定产品的合同价格。

## **2. 生产模式**

公司实行“以销定产”的非标生产模式，客户的每个订单对应一个项目号，由项目部统筹管理。项目部根据客户订单要求，从项目部、机械设计部、电气设计部和工程部抽调合适的人员组成一个项目组。项目部人员负责总体项目管理，机械设计部人员负责机械部分的规划设计，电气设计部人员负责电气规划设计，工程部人员负责机器人、机械及电气部分的安装和调试。

## **3. 采购模式**

因为客户需求的差异性，公司采取“以销定产”模式进行非标定制生产，原材料采购主要按照项目采取“以产定购”的采购模式。

公司设有物料计划、采购及仓管三个业务模块，分别负责物料的采购计划控制、对外实施采购和到货入库管理的工作，其中以项目物料计划表为依据进行采购和物料交付跟踪。

公司系统集成所需要的原材料主要分为外购标准件、外购定制件和辅料，其中，外购标准件包含标准设备和标准零部件。标准设备主要包括机器人本体及控制器、焊接电源等。标准零部件分为电气标准零部件与机械标准零部件。外购标准件属于市场上通用原材料，采购渠道畅通，供应充足。外购定制件为非标准件，主要为夹具类和钢结构及钣金件，由供应商根据公司提供的图纸等设计要求定制生产装配而成。

### **(三) 所处行业情况**

#### **1. 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛**

##### **1.1 行业发展阶段**

工业机器人系统集成是以工业机器人为核心，对工业机器人进行二次应用开发并集成配套设

备，为终端客户提供满足其特定生产需求的非标准化、个性化成套工作站或生产线。系统集成产业是智能制造装备产业的重要组成部分。

随着人口老龄化加剧和人口红利递减，社会用工成本逐渐增加，为应对用工成本上升和可用劳动力短缺的不利状况，制造业企业纷纷开启“机器人换人”计划，着眼于长期降低单位人工成本，自动化、智能化设备和产线需求大大提升，驱动工业机器人系统集成行业快速发展。受 2020 年新冠疫情的影响，用工荒、用工难的问题尤为突出，这场特殊危机也促使更多行业加快了自动化、智能化改造的步伐。

另一方面，我国仍处于新旧动能转换，经济结构转型升级过程中，经济增长速度有所放缓，但经济增长方式正在改变，从粗放型向集约型转变，从单纯数量扩张型增长转变为质量效益型增长。产能粗放式扩张时代的终结和经济结构的转型调整，使得制造业升级迫在眉睫。数字化、智能化、绿色化已成为制造业必然发展趋势，制造业企业迫切需要通过产线的自动化、数字化、智能化改造升级来实现高质量跨越式发展。未来 5~10 年将是我国制造业产业升级，自动化、数字化、智能化改造的关键时期，将会给工业机器人系统集成行业带来前所未有的发展机遇。

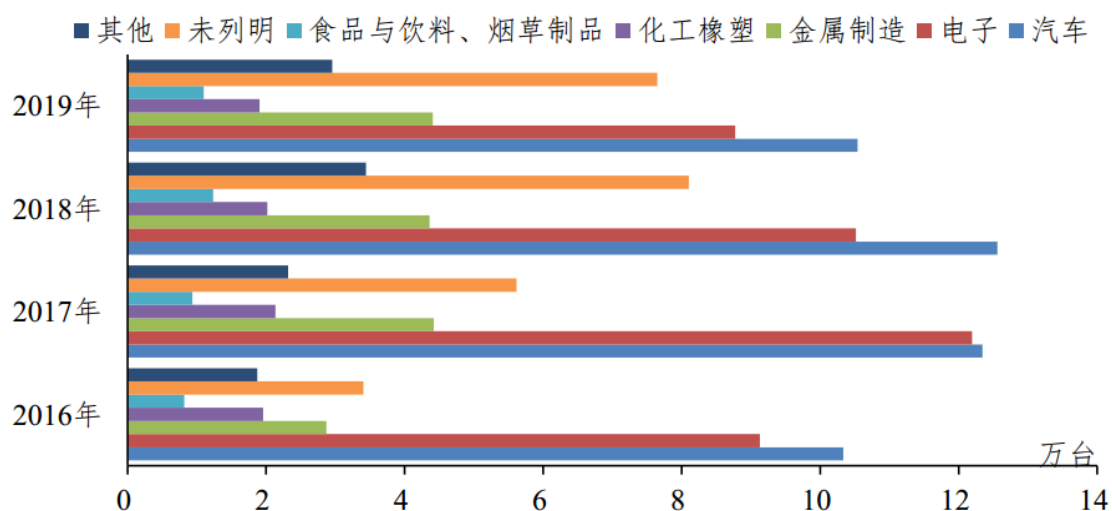
我国工业机器人系统集成行业的发展与工业机器人本体行业息息相关。行业发展初期，由于工业机器人本体行业被国外厂商牢牢把握，且国外系统集成行业已发展多年，相关技术比较成熟且已有成功应用案例，国内工业机器人系统集成领域处于全面进口阶段，市场被国外大型系统集成商占据。21 世纪以来，为了实现工业机器人及相关产业加快升级，我国出台了一系列工业机器人支持政策，国内系统集成商逐渐进入市场。伴随着中国制造业的崛起以及智能制造的大力推进，国内系统集成商开始逐渐抢夺市场，进入“进口替代”的快速发展阶段。

## **1.2 行业基本特点**

工业机器人行业按产业链分为上游、中游、下游和行业应用。上游为减速器、伺服系统、控制系统等核心零部件生产；中游为工业机器人本体生产；下游是基于终端行业特定需求的工业机器人系统集成，主要用于实现焊接、装配、检测、搬运、喷涂等工艺或功能；行业应用主要是汽车、电子等对自动化、智能化需求高的终端行业对工业机器人的应用。工业机器人本体是机器人产业发展的基础，而下游机器人系统集成则是工业机器人工程化和大规模应用的关键。搬运、码垛等系统集成领域技术门槛相对较低，从业企业数量较多，竞争激烈。而焊接、装配、铆接和检测等系统集成领域对技术实力和研发创新能力要求较高，规模以上企业数量相对较少。总体来看，系统集成行业的市场规模要远大于本体市场。

从行业应用来看，汽车和电子行业是工业机器人的两大传统应用行业，两个行业的销量占比

超过全球机器人总销量的一半以上。但近几年，这两大应用行业发展低迷，对工业机器人的市场需求均有所放缓，尤其是 2019 年，需求下滑更为明显。其中，汽车行业的工业机器人消费量较上年下降 16 个百分点；电子行业的工业机器人消费量较上年下降了 17 个百分点，是受中美贸易摩擦影响最为明显的行业之一。然而，与此同时，在全球工业机器人消费量整体下滑的大背景下，造纸及印刷、教育研究和金属制造业的工业机器人消费量却逆势上扬，2019 年分别较上年增长 13%、7%和 1%。



数据来源：国际机器人联合会

图-1 2016-2019 年全球工业机器人主要应用行业销量情况

据 IFR 统计数据，搬运与焊接依然是全球工业机器人的主要应用领域，2019 年这两个领域工业机器人销量分别为 17.3 万台和 7.5 万台，占工业机器人全球总销量比重分别为 46.3%和 20%。随后依次是装配与拆卸、洁净室、涂层与胶封、加工，占工业机器人全球总销量比重分别为 9.8%、6.8%、3.3%、1.5%。

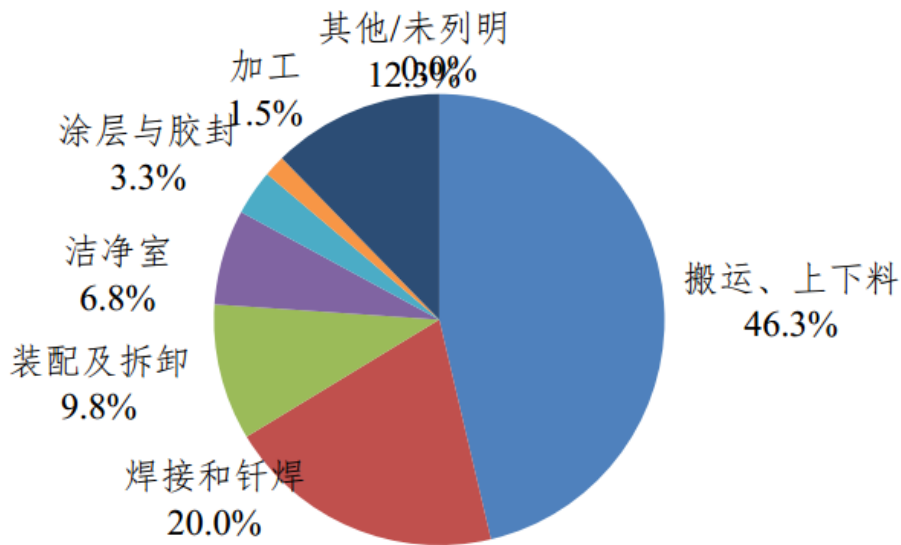


图-2 2019 年全球工业机器人主要应用领域销量占比

数据来源：国际机器人联合会

受益于智能制造的需求带动，工业机器人系统集成商数量快速增长，从 2014 年的不到 500 家增长到 2020 年的 9,000 多家。但目前国内系统集成商规模普遍偏小，其中绝大多数企业的系统集成业务营业收入不超过 3,000 万元，营收规模超过 1 亿元的企业约 100 家左右，且分散于汽车、3C 等多个应用领域。从目前行业数据、市场空间预测以及细分行业的市场占有率综合分析来看，公司所处细分行业的集中度较低。

### 1.3 主要技术门槛

工业机器人系统集成涉及材料、机械、电气电子、自动化、计算机、软件、工程管理等多个学科领域，需要熟悉各学科领域的基础技术知识。同时，在汽车焊接机器人系统集成的细分行业还涉及汽车工业、机器人、焊接等专业领域，系统集成商还需要掌握专业领域的专有技术。工业机器人系统集成涉及技术面广且需要多学科领域交叉，使得技术壁垒相对较高。

系统集成过程并不只是单独掌握并运用各方面技术，而是需要将机器人技术、机械设计技术、电气控制技术、工艺技术、信息化技术等多项技术进行深度融合，从而实现传统人工工艺向自动化工艺转变。

随着汽车行业产品开发周期缩短，新材料、新技术、新工艺的应用，客户制造工艺难度加大，如生产线开动率，单件生产节拍，焊接质量，产品质量合格率，夹具设计标准，电气设计标准，系统可维修性，系统安全等方面。系统集成商如对客户制造工艺没有深刻理解，很难提供满足客户要求的系统集成产品。



## 2. 公司所处的行业地位分析及其变化情况

公司依靠自身的技术实力和项目经验积累，已在国内工业机器人系统集成及智能装备行业占据一席之地，尤其在汽车金属零部件柔性自动化焊接和高端装备制造智能化焊接领域拥有突出的竞争优势。

在汽车零部件柔性自动化焊接领域，相比行业内大型跨国系统集成商，国外厂商的品牌优势较强，但公司能够针对客户的个性化需求，提供更具性价比的整体解决方案，同时具有快速响应能力，能够为客户提供快速、周全的售后服务，在该等方面具有一定的竞争优势，拥有较强的进口替代能力；相比国内其他系统集成厂商，公司具有技术、品牌、人才、规模和先发优势。

在航空航天、军工、船舶、重工等高端装备制造领域，由于行业的特殊性，国外对其技术封锁，导致相关设备和技术难以引进，仅有公司等少数国内系统集成厂商具备相应的技术实力和工程经验，有能力参与竞争。公司通过自主研发已掌握智能化焊接核心技术，相关智能化焊接机器人系统已在航空航天、军工、船舶、重工行业得到应用，积累了丰富的工程经验，部分产品技术实力已达到国际先进水平，如运载火箭贮箱箱底智能化焊接装备等。

### 2.1 在新能源汽车电池托盘生产装备细分领域，公司市场地位较高

受益于公司 2017 年在新能源汽车电池托盘生产装备领域的提前布局，系统性掌握新能源汽车电池托盘的结构特点、制造工艺难点、方案设计要点等，目前可以提供各种结构的新能源汽车电池托盘生产的整体解决方案，服务的终端客户包括上汽集团、一汽红旗、东风日产等，得到客户认可，在该细分领域公司市场地位较高。

### 2.2 进入宝马、某知名新能源汽车等汽车体系，产品和技术能力进一步提升

2020 年公司研发的汽车底盘柔性自动化焊接生产线、新能源汽车电池托盘柔性自动化生产线等产品，陆续进入宝马、某知名新能源汽车等汽车体系，得到终端汽车品牌公司的认可，促使公司产品和技术能力进一步提升，公司在汽车零部件自动化生产线细分领域的行业地位进一步提升。

### 2.3 焊接机器人领域综合研发实力进一步增强

2020 年公司在激光焊接领域获得江苏省院士工作站认定，在工业设计方面通过了江苏省工业设计中心认定，在技术研发方面获得苏州市先进制造业专项资金-核心技术攻关项目“基于 AI 的智能机器人焊接装备系统”。截至 2020 年末，公司拥有授权发明专利 17 项，实用新型专利 44 项、软件著作权 22 项、商标权 8 项。综合研发机构发展和授权知识产权数量来看，公司 2020 年继续保持研发实力处于行业前列。

### **3. 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势**

#### **3.1 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况**

##### **3.1.1 新技术推动工业机器人系统集成技术革新**

工业机器人目前已经在汽车、电子、金属制造等行业广泛应用，但仍然有大量的工业制造过程由人来完成，随着新传感、新工艺、人工智能等技术发展，使得工业机器人具备更高的柔性、更智能，以及通过工艺革新使得能够用工业机器人代替人完成，这些都可以进一步扩大工业机器人人应用领域和应用场景，从而带来工业机器人系统集成新的增长点。

以机器视觉技术为例，随着 3D 视觉技术和人工智能技术的发展，其与工业机器人结合，可以为制造、物流等行业提供完整且性价比极高的混杂分拣、拆垛及上下料解决方案。以汽车零部件焊接工业机器人系统集成细分领域为例，大部分的上下料工位仍然由人工完成，未来有望大规模被具备 3D 视觉和人工智能技术的智能工业机器人取代。

以力控传感技术为例，随着力控传感技术和人工智能技术的发展，其与工业机器人结合，可以为打磨抛光等行业提供更加有效的表面处理解决方案。以广泛应用的焊接结构件为例，很多焊接结构件从外观到结构性能等方面要求都要进行焊缝表面处理，目前仍然以人工来完成，未来有望大规模被具备力控传感技术的智能工业机器人取代。

##### **3.1.2 新基建带动工业机器人系统集成产业增长**

新型基础设施即新基建虽然目前还没有统一的定义，但根据中央系列重要会议和文献的相关表述，结合当前中国科技和经济社会发展状况，业内人士和媒体机构将新基建涉及的主要领域归纳为 7 个方面，即 5G 基站、特高压、工业互联网、城际高速铁路(城际轨道交通)、新能源车充电桩、人工智能和大数据中心。新基建涉及的产品的大量制造需求，必然会带动相关装备制造业的快速发展，工业机器人系统集成是装备制造业的重要一环同样受益。

以新能源车充电桩为例，随着我国汽车电动化的大规模推广以及未来新能源车充电桩逐步规范和标准化，新能源车充电桩需求有望快速爆发，新能源车充电桩制造产业链各环节制造自动化是必然趋势，充电桩的工艺制造过程离不开工业机器人的应用，从而带动工业机器人系统集成产业的增长。

以大数据中心为例，大数据中心的管理和日常维护方面目前已经出现工业巡检机器人，随着我国大数据中心的大规模建设，未来有望大规模采用工业巡检机器人来代替人进行巡检、维护和保养等，从而带动工业移动机器人系统集成产业的增长。

##### **3.1.3 新需求推动工业机器人系统集成向无人化发展**

目前工业机器人系统集成应用，将大部分关键工艺环节或简单工序环节逐步实现机器人换人，

如搬运、上下料、焊接和钎焊、装配等，但仍然有很多环节由人来完成，例如复杂条件下的工件上下料。

一方面随着国内人工成本逐年上升，而且人工管理相比机器管理要难，存在很多不确定因素，因此对制造业企业来说，越来越倾向于采用无人化的解决方案，能够用机器人取代人的环节尽可能采用机器。另一方面，对于很多全球布局的制造型企业，由于涉及到各国法律法规，人员管理相比国内更难，无人化的解决方案对于计划将制造搬到国外的企业有巨大的吸引力。

未来生产制造过程无人化需求的增长，必然会推动工业机器人系统集成往制造业深水区迈进，从而进一步推动工业机器人系统集成的发展。

## **3.2 行业未来发展趋势**

### **3.2.1 人力成本增加及劳动力短缺促使机器人换人及产业转型升级需求增加**

随着人口红利递减，人力成本增加、劳动力短缺，劳动力密集型产业逐渐向东南亚等其他国家转移，“机器人换人”成为制造业企业的首选。同时随着制造业开始从规模化批量生产向个性化、多品种、定制化的小批量生产转变，对智能化生产线及自动化设备需求的增加，驱动了工业机器人系统集成行业的快速发展。特别是受 2020 年新冠疫情影响，招工难尤为突出，机器人换人需求更加迫切。

### **3.2.2 工业机器人应用领域不断延伸**

随着技术水平的不断提升，工业机器人的应用领域也在不断延伸，广度和深度不断扩展。工业机器人已经由传统的汽车、3C、食品等传统领域，逐渐向仓储物流、新能源等领域加快转变。下游应用客户更注重机器人产品的性价比、投资回报率及本土化服务等优势，因此，国内机器人系统集成企业将面临更大的发展空间和发展机遇。

### **3.2.3 工业机器人推进智能制造焊接装备的发展**

随着先进制造技术的发展，机器人焊接及其智能化，以及焊接智能制造已成为装备制造业的关键技术与发展趋势。作为引领制造业进入工业 3.0 时代的工业焊接机器人，在新时代背景下的发展呈现出五大趋势，由规模化生产向定制化生产转变、由单纯生产向产品服务化转变、由传统生产向智能化和信息化转变、由粗放生产向可持续化生产转变、促进专业化分工和纵向一体化转变。

随着德国工业 4.0 与中国制造 2025 对未来智慧工厂发展趋势的一致预判，未来市场对满足高精度、高品质、多品种、小批量柔性生产的智能焊接机器人装备的需求将呈现跨越式增长态势。

公司在智能化焊接装备方面，通过多年持续技术研发及产业化，在智能化焊接装备产品方面

已实现国产化，实现焊缝高精度检测、焊缝智能寻位、焊接路径自适应等技术突破，打破了国外先进技术垄断。

### 3.2.4 工业机器人系统集成商向更加专业化发展

工业机器人系统集成由于涉及下游行业和工艺应用范围很广，业务属性本身非标定制化特别强，每个项目都带有一定研发性质，但又很难在多个行业或客户快速推广，如果没有非常强的资金支撑的话企业可持续性不高，因此工业机器人系统集成商必然向更加专业化方向发展，只有持续在细分领域耕耘，才有可能获得较好利润输出。

## 3 公司主要会计数据和财务指标

### 3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元 币种：人民币

	2020年	2019年	本年比上年 增减(%)	2018年
总资产	127,537.243422	124,423.445754	2.50	80,987.06
营业收入	47,287.217143	47,313.074996	-0.05	41,262.45
归属于上市公司股东的净利润	2,953.873433	5,240.072966	-43.63	4,836.12
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,991.51	4,793.9	-58.46	4,559.85
归属于上市公司股东的净资产	84,556.553313	83,245.43988	1.57	34,680.91
经营活动产生的现金流量净额	5,709.039155	-3,602.413056	258.48	-1,724.61
基本每股收益(元/股)	0.25	0.58	-56.90	0.58
稀释每股收益(元/股)	0.25	0.58	-56.90	0.58
加权平均净资产收益率(%)	3.52	12.81	减少9.29个百分点	17.88
研发投入占营业收入的比例(%)	3.83	3.93	减少0.1个百分点	3.07

### 3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：万元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	3,372.17	13,772.71	9,098.78	21,043.56
归属于上市公司股东的净利润	-230.55	1,352.78	239.53	1,592.11
归属于上市公司股东的	-403.43	1,064.70	-95.71	1,425.95

扣除非经常性损益后的净利润				
经营活动产生的现金流量净额	956.26	1,842.55	-239.39	3,149.62

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

#### 4 股本及股东情况

##### 4.1 股东持股情况

单位：股

截止报告期末普通股股东总数(户)	6,795
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	6,742
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0

##### 前十名股东持股情况

股东名称 (全称)	报告期内 增减	期末持股 数量	比例 (%)	持有有限 售条件股 份数量	包含转融 通借出股 份的限售 股份数量	质押或冻结 情况		股东 性质
						股份 状态	数量	
朱振友		26,774,294	22.82	26,774,294	26,774,294	无	0	境内 自然 人
上海涌控投资合 伙企业(有限合 伙)		8,494,268	7.24			无	0	其他
林涛		7,213,297	6.15			无	0	境内 自然 人
中新苏州工业园 区创业投资有限 公司		5,622,195	4.79	351,387	351,387	无	0	国 有 法人
上海金力方长津 股权投资合伙企 业(有限合伙)		4,721,065	4.02			无	0	其他

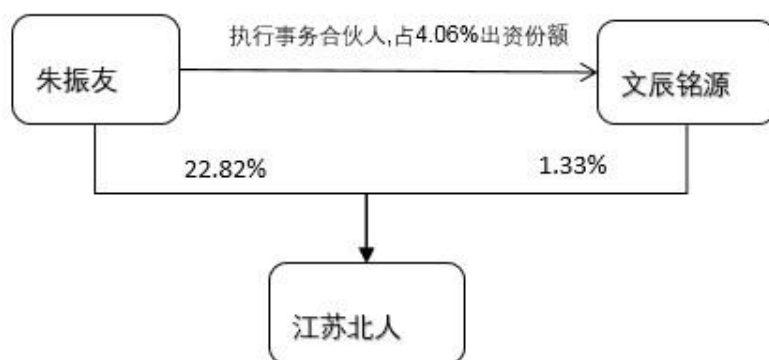
苏州工业园区元禾重元股权投资基金管理有限公司—苏州工业园区元禾重元贰号股权投资基金合伙企业（有限合伙）		3,228,613	2.75	3,148,613	3,148,613	无	0	其他
苏州工业园区原点正则贰号创业投资企业（有限合伙）		3,200,000	2.73	1,100,000	1,100,000	无	0	其他
张仁福		2,920,000	2.49			无	0	境内自然人
苏州工业园区原点正则壹号创业投资企业（有限合伙）		2,740,101	2.34			无	0	其他
东吴证券—招商银行—东吴证券江苏北人员工参与科创板战略配售集合资产管理计划		2,464,635	2.10			无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明				原点正则贰号与原点正则壹号为一致行动关系。除上述关系外，公司未知上述其他股东是否有关联关系或一致行动关系。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明				无				

**存托凭证持有人情况**

适用 不适用

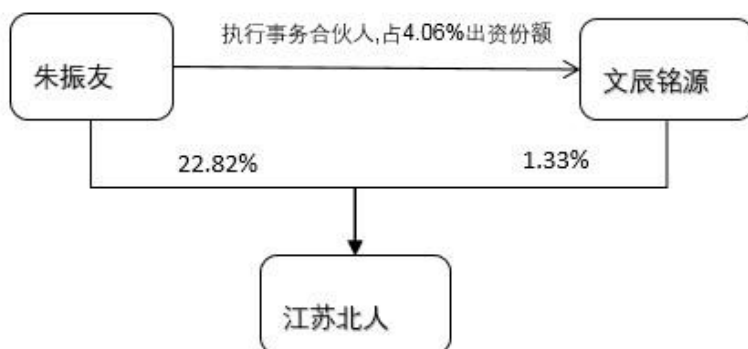
**4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图**

适用 不适用



#### 4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



#### 4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

#### 5 公司债券情况

适用 不适用

### 三 经营情况讨论与分析

#### 1 报告期内主要经营情况

具体详见“第四节 经营情况讨论与分析”之“一、经营情况讨论与分析”所述内容。

#### 2 面临终止上市的情况和原因

适用 不适用

#### 3 公司对会计政策、会计估计变更原因及影响的分析说明

适用 不适用

详见“第十一节财务报告五、重要会计政策及会计估计 44. 重要会计政策和会计估计的变更”

#### 4 公司对重大会计差错更正原因及影响的分析说明

适用 不适用

5 与上年度财务报告相比，对财务报表合并范围发生变化的，公司应当作出具体说明。

适用 不适用

本公司 2020 年度纳入合并范围的子公司共 3 家，详见附注七“在其他主体中的权益”。与上年度相比，本公司本年度合并范围没有变动。