

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2021-013

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）策略会
会议时间、参与单位名称及会议方式	2021年11月5日上午 电话会议 华创证券、嘉实基金、平安基金、招商信诺 2021年11月12日下午 现场调研 东方证券、天弘基金、华夏基金、华商基金、银华基金、中融基金 2021年11月17日下午 策略会 华创证券、华创证券资管、宝盈基金、沅沛投资、金百镨投资、博远基金、创金合信、东海基金、东吴基金、工银瑞信基金、国联安基金、国寿安保基金、国泰基金、红土创新、华商基金、华泰证券资管、华夏基金、汇安基金、嘉实基金、建信养老金、进门财经、鹏华基金、平安基金、千合资本、融通基金、域秀资管、正圆投资、天弘基金、相聚资本、新华基金、阳光保险、阳光资管、翊安投资、招商证券、中融基金、中信证券资管、中银基金、中邮创业基金 2021年11月25日上午 电话会议 国金证券、瀚伦投资、国投瑞银、礼正投资、东财基金 2021年11月26日上午 电话会议 广发基金 2021年11月30日下午 电话会议 东方证券、长信基金
上市公司接待	董事长兼总经理，胡克

<p>人员姓名</p>	<p>董事会秘书兼财务总监，于浩 证券事务代表，邹思佳</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>董事长胡克博士或董事会秘书于浩女士主要介绍了公司基本情况及经营情况，并就调研机构关注的问题进行了交流。</p> <p><b>沟通交流环节</b></p> <p><b>问题 1：质谱仪有很多种，公司为什么首先选择研发 ICP-MS 产品？</b></p> <p>答：公司选择研发 ICP-MS 产品，一是因为公司董事长胡克博士的导师是 ICP-MS 的发明人之一，胡克博士本人曾主导美国首台商用 ICP-MS 的研发，在业内具有一定的权威性，在公司研发的过程中可以提供方向性的指导意见。二是 ICP-MS 产品可以应用于化学元素检测的定性和定量分析，适用于环保、医疗、医药、半导体等多行业的元素检测，是高端分析测试仪器中的常规产品。另外，在 ICP-MS 产品研发成功的基础上，公司可以进一步研发更高端的质谱仪或者质谱仪联机应用等。</p> <p><b>问题 2：请问公司的 ICP-MS 产品推出市场时是否有考虑同业竞争情况？针对这种情况会采取哪些方式应对？</b></p> <p>答：目前国内的 ICP-MS 市场中主要是以进口产品为主，如赛默飞、安捷伦、PE 等，国内的厂家主要有聚光科技的子公司谱育科技，钢研纳克、天瑞仪器等公司。ICP-MS 产品在不同的应用领域会存在产品的设计和配置上的差异化，如半导体领域会因为检测的元素含量较低，对于仪器产品的检出限要求更高一些，因此对仪器本身的要求也会相对高于其它行业。公司在正式发布 ICP-MS 产品时，选择了先在半导体行业进行产品试用，一是为了验证产品本身的性能，打造精品，二是借鉴了安捷伦公司的推广方式，从较为高端的行业开始推广，不断总结经验后，产品更易满足其它行业客户的需求。同时，公司会利用自身较强的样品前处理系统优势，和在实验分析仪器行业内发展多年的客户群体、品牌口碑优势，为客户提供仪器联机的整体解决方案。</p> <p><b>问题 3：公司的 ICP-MS 产品的研发团队的优势是什么？</b></p> <p>答：首先，公司董事长胡克博士的导师是 ICP-MS 的发明人之一，胡克博士本人曾主导美国首台商用 ICP-MS 的研发，在业内具有一定的权威</p>

性，在公司研发的过程中可以提供方向性的指导意见。其次，公司的 ICP-MS 研发团队领头人也具有多年的 ICP-MS 产品的研发经验，能够领导整个团队有效地推进研发进程。同时，公司的 ICP-MS 产品配备的应用工程师也是具有多年海内外从业经验的人员，在仪器的应用方法方面能够提供很多可行性意见。在组建 ICP-MS 团队时，公司花费了大量的精力从高校和行业中精挑细选出了优秀的团队人员。

**问题 4：请问 ICP-MS 产品在半导体行业领域主要是应用于哪几方面？**

答：在半导体领域，ICP-MS 产品能够应用的产品线是较长的，不仅可以用于半导体芯片制造的检测，在上下游的企业中，如光刻胶的生产检测、电极化学品检测等原材料提供商也都可以应用。

**问题 5：公司的 ICP-MS 产品在医疗、医药行业如何布局？**

答：公司选择医疗领域，是因为医疗领域目前多是使用的原子吸收和原子荧光等产品，该产品每次只能实现一个元素的检测，而如果使用质谱仪可以实现一次同时完成多个元素的检测，美国已经在使用质谱仪进行临床检测了，但在国内还是一个比较新的阶段，公司希望通过这款产品快速切入医疗市场。不过 ICP-MS 产品在医疗领域的应用大部分是需要申请医疗器械注册证的。目前公司一方面在自己申请相关资质证书，一方面和第三方医疗机构合作，由第三方进行申请。在注册证申请成功之前，该产品不能作为医疗诊断仪器进行应用，不过可以作为研发仪器销售，针对的主要是医疗科研机构。

医药行业是公司有意向进入的行业，目前公司正在考虑组建医药团队。在医药行业，比较大的应用场景是药厂的制药检测，随着国内的新药开发需求在不断增加，这将会是一个非常具有发展前景的行业领域。另外，医药行业的开拓方面公司将不仅仅进行 ICP-MS 产品的推广，经了解，目前国内多数制药厂商尤其是中药厂商在样品前处理方面多采用人工的方式，公司会在该领域也逐步扩大样品前处理仪器的销售。

**问题 6：公司如何规划未来分析测试仪器产品线的扩充？**

答：公司会在内生外延两方面同时兼顾。在高端仪器领域，确实存在研发周期比较长的限制因素，但是公司希望通过自主研发和并购两种方式

来逐步扩充分析测试仪器的产品线，从而提高公司整体的研发实力和市场占有率。

**问题 7：请问公司在核素方面的发展规划是什么？**

答：首先，公司很看好样品前处理产品在核工业领域的发展前景。公司具备多年的样品前处理领域的生产销售经验，同时公司前处理产品在行业内具有一定的口碑和品牌影响力，相对来说竞争力会比较强。其次，公司在核工业领域曾合作过实验室工程类的客户，具备一定的客户基础，对于开拓市场有优势。公司未来也会根据市场的开拓情况相应的增加研发、生产、销售人员。

**问题 8：公司如何规划样品前处理仪器领域的布局？**

答：由于样品前处理领域比较分散，覆盖面比较广泛，公司想要覆盖全品类的产品是有一定难度的。公司对未来的规划，主要是分两方面，一是通过自主研发增加新产品，进入新的应用领域；二是希望可以通过寻找合适的并购标的拓宽产品线。

**问题 9：公司目前的海外业务情况如何？**

答：公司在美国的二级子公司 CDS 公司的产品，包含检测或处理气体样品中的挥发性有机物（VOCs）的吹扫捕集仪、热解吸仪和处理新能源、新材料的热裂解仪等，目前产品不仅销往美国和欧洲市场，也在逐步扩大国产化仪器在国内的推广销售。此外 CDS 公司于 2018 年末购买的美国 3M 公司旗下的 Empore 品牌固相萃取柱膜技术及相关生产设备，适用于配套分离富集各种水质化合物及蛋白质分析仪器，该耗材产品在市场具有良好的口碑及独特性，拓宽了在生物医药和生命科学研究领域的市场空间。目前 Empore 耗材的自主生产线在美国具有较好的销售反馈和市场地位，公司也在通过募投项目将这种优势拓展到国内市场来，同时增加一些新的研发方向，开拓新的应用领域，希望利用其独特性获得一定的市场地位。

**问题 10：公司目前已完成一期股权激励，未来该方面的计划是什么？**

答：公司在股权激励方面是保持积极态度的，股权激励可帮助公司有效地绑定优秀人才，目前行业内人才是稀缺资源，不仅仅是仪器方面的专

	业背景，还包括通信、IT 等等行业，公司都会吸纳。
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 12 月 9 日