

公司代码：603990

公司简称：麦迪科技

苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司
2021 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站 <http://www.sse.com.cn> 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 中汇会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

2022年4月28日，公司第三届董事会第二十六次会议审议通过了《关于公司2021年度利润分配及资本公积转增股本方案的议案》。经中汇会计师事务所（特殊普通合伙）审计，2021年度公司合并报表实现归属于上市公司股东的净利润为41,953,365.73元，其中母公司实现净利润48,484,542.20元。截至2021年12月31日，公司母公司期末可供股东分配的利润为人民币292,653,693.42元。基于公司2021年度的实际经营和盈利情况、所处的行业特点、发展阶段、股本结构、资本公积余额等多方面因素，在保证公司正常经营和长远发展的前提下，为积极合理回报广大投资者，优化股本结构，增强股票流动性，经董事会决议，公司拟定2021年度利润分配及资本公积转增股本预案如下：

1、公司2021年度拟不分配利润

根据《关于支持上市公司回购股份的意见》与《上海证券交易所上市公司自律监管指引第7号——回购股份》等相关规定，上市公司以现金为对价，采用要约或集中竞价方式回购股份的，视同上市公司现金分红，纳入现金分红的相关比例计算。根据公司于2021年7月28日披露的《关于股份回购实施结果暨股份变动公告》（公告编号：2021-085），公司2021年内以集中竞价交易方式回购公司股份累计支付资金70,691,870.22元（不含交易费用），以此测算2021年度公司现金分红比例为168.50%。

2、公司拟以资本公积向全体股东每10股转增3股

上述方案以实施权益分派股权登记日登记的总股本数扣除回购专户中的2,337,300股后的股本为基数，以截至2021年12月31日公司总股本165,463,488股测算，预计转增股本48,937,856股。本次转股后，公司总股本将增加至214,401,344股，具体股数以公司履行完毕法定程序后另行发布的《权益分派实施公告》中披露的股数为准。公司通过回购专用证券账户所持有本公司股份2,337,300股，不参与本次利润分配及资本公积转增股本。如在本报告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间，公司总股本发生变动的，公司拟维持每股转增比例不变，相应调整转增总额。如后续总

股本发生变化，将另行公告具体调整情况。

本次利润分配及资本公积转增股本方案尚需提交股东大会审议。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	麦迪科技	603990	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈佳海	姚昕
办公地址	苏州工业园区归家巷222号	苏州工业园区归家巷222号
电话	0512-62628936	0512-62628936
电子信箱	suzhoumedi001@medicalseystem.cn	suzhoumedi001@medicalseystem.cn

2 报告期公司主要业务简介

医疗信息化方面：根据中国证监会《上市公司行业分类指引》，公司所处行业为“I 信息传输、软件和信息技术服务业”中的“I65 软件和信息技术服务业”。公司所处的细分行业为医疗卫生领域应用软件行业，即医疗信息化行业。

生殖医学医疗服务方面：根据中国证监会《上市公司行业分类指引》，玛丽医院属于“Q 卫生和社会工作业”。

1、医疗信息化行业

医疗信息化是传统软件技术和新一代信息技术在医疗领域的应用，是通过计算机软硬件、互联网、大数据、人工智能等现代化甚至前沿技术手段，对医疗机构的内部管理和业务流程所产生的数据进行采集、存储、提取、处理和加工，为医疗业务提供各种质量和效率支撑的信息系统。

根据弗若斯特沙利文咨询公司（Frost & Sullivan）的相关研究，医疗信息化市场主要由医院管理信息化软件（HIS）、临床及病历系统信息化软件（CIS & EMRS）、医院信息平台软件和新一代智慧诊疗应用体系等细分市场组成，2018 年-2020 年医疗信息化市场规模合计分别为 101.42 亿元、119.97 亿元及 145 亿元。

在国内，相关政策的推出对医疗信息化的发展推动的重要性凸显，尤其是在抗击新冠肺炎疫情过程中，“互联网+医疗健康”、5G+远程医疗等信息技术发挥了非常重要的作用。

（1）2021 年 3 月 15 日，国家卫生健康委发布《医院智慧管理分级评估标准体系（试行）》的通知，评估体系将把医院管理分为六个等级，从 33 个业务项目的信息化程度细化打分，旨在进一步提升医院管理精细化、智能化水平。

（2）2021 年 5 月 14 日，国务院办公厅发布《关于推动公立医院高质量发展的意见》，意见强调：加强临床专科建设，重点发展重症，肿瘤、心脑血管、呼吸、消化、麻醉、影像，检验等临床专科，以专科发展带动诊疗能力和水平提升。强化信息化支撑作用，推动云计算、大数据、物联网、区块链、第五代移动通信（5G）等新一代信息技术与医疗服务深度融合。推进电子病历、智慧服务、智慧管理“三位一体”的智慧医院建设和医院信息标准化建设。大力发展远程医疗和互联网诊疗。

（3）2021 年 5 月 24 日，国务院办公厅发布《深化医药卫生体制改革 2021 年重点工作任务的通知》，通知要求制定全国医疗卫生机构医疗健康信息互通共享实施方案，破除信息壁垒，促进数

据共享互认。

(4) 2021年7月21日，国家卫生健康委发布关于贯彻落实《中共中央国务院关于优化生育政策促进人口长期均衡发展的决定》的通知。通知指出：依法实施三孩生育政策、提高优生优育服务水平，促进普惠托育服务发展，保障计划生育家庭权益，持续深化服务管理改革，加强人口检测和战略研究。

(5) 2021年9月14日，国家卫生健康委、国家中医药管理局发布《公立医院高质量发展促进行动（2021-2025年）》指出：以医疗质量、医疗服务、医学教育、临床科研、医院管理提升为重点，以公立医院高质量发展指数为标尺，促进我国公立医院医疗服务和管理能力再上新台阶。强调建设“三位一体”智慧医院，将信息化作为医院基本建设的优先领域，建设电子病历、智慧服务、智慧管理“三位一体”的智慧医院信息系统，完善智慧医院分级评估顶层设计。不断加强胸痛、卒中、创伤、危重孕产妇、危重儿童和新生儿等救治中心建设。将院前与院内的救治无缝衔接，实现急危重症一体化救治，以信息化为支撑，不断增强医疗服务连续性。

(6) 2021年10月9日，国家卫生健康委印发《“十四五”国家临床专科能力建设规划》（国卫医发〔2021〕31号）。建设规划指出：在对国家重点专科的评定体系中，“急危重病例救治能力”是非常重要的考核指标。不仅仅急诊、重症、麻醉的重点专科平台，其它临床科室的重点专科的平台也都需要“急危重症协同平台”的软实力支撑。

(7) 2021年11月3日，国家卫生健康委印发《“千县工程”县医院综合能力提升工作方案（2021-2025年）》。提升急危重病患者的救治能力及突发公共卫生事件应急处置能力，进一步优化胸痛、卒中、创伤、危重孕产妇、危重新生儿专科建设的工作被写入重点任务。

2、生殖医学医疗服务行业

辅助生殖医学宏观政策整体严格，辅助生殖医学运营资质申请要求很高，运营牌照含金量高。根据国家卫生健康委《人类辅助生殖技术应用规划指导原则（2021版）》，发布了辅助生殖机构数量规划测算参考方法：（1）按现有机构数测算。各省（区、市）增设的辅助生殖机构数量不超过截至2020年底辅助生殖机构总数的15%；现有机构数量少于10个的，可增设1个机构；（2）按常住人口数测算，根据2018年各省（区、市）常住人口数，每230万-300万人口可设置1个机构；（3）按人口服务量比值法测算，某省辅助生殖机构数量上限=常住人口数（百万）*（本省百万人口体外受精治疗周期数+未来五年增量）/所属地区类别辅助生殖机构平均体外受精治疗周期数。截止2020年12月31日全国经批准开展辅助生殖技术的医疗机构共计536家，其中约50%以上的辅助生殖机构服务规模在1000取卵周期以下，服务供给能力尚有较大提升空间，全国排名靠前的主要还是以公立医院为主，行业阶梯层次分明。

（一）主要业务

公司是以临床医疗管理信息系统（CIS）系列应用软件产品和临床信息化整体解决方案为核心业务的高新技术企业。在2019年，公司通过成功收购玛丽医院，开始进入辅助生殖医疗服务领域，建立了包含医疗信息化和医疗服务的业务布局，致力于打造在医疗信息化及辅助生殖服务领域共同发展的公众公司。

（1）医疗信息化板块

目前，公司的核心产品主要包括两大类：（1）DoCare系列临床医疗管理信息系统应用软件，主要包括麻醉临床信息系统、重症监护（ICU）临床信息系统、院前急救信息系统、院内急诊信息系统、血液净化信息系统和临床路径信息系统等；（2）临床信息化整体解决方案，主要包括Dorico数字化手术室整体解决方案和Dorico数字化急诊急救平台整体解决方案。

公司以数字化医院为目标，以临床应用为基础，以患者为中心，通过与医院现有信息系统及多种床边监护设备的无缝集成，实现各类设备资源和信息资源的共享；通过信息技术与临床知识库的结合，实现向导式辅诊和预警功能；通过高清实时手术视频视教系统，实现远程会诊、手术观摩；在上述临床数据的采集、传输、展现和存储的基础上，公司正致力于通过数据统计分析和

挖掘实现智能医疗辅助决策的目标。公司业务的核心价值在于帮助医护人员有效控制医疗质量，规范和优化工作流程，减少或避免医疗差错，改善医患关系，提高工作效率，提升医院科研、决策和管理的整体水平，实现智慧医疗。

公司的主要客户为医疗机构。经过多年的积累，截至 2021 年 12 月末，公司终端用户已覆盖全国 32 个省份，超过 2,000 家医疗机构，其中三级甲等医院超过 500 家。为了发现和快速响应客户需求，提高客户服务水平，公司形成了较为完善的客户服务体系。公司在临床信息化市场已经形成了明显的先发优势并树立了良好的品牌形象。

（2）生殖医学医疗服务板块

玛丽医院成立于 2011 年，是一家现代化民营专科医院，技术力量主要体现在生殖医学科、妇科和男科三大领域，根据海南省卫生和计划生育委员会关于同意海口玛丽医院医学生殖中心“人类辅助生殖技术”试运行的批复（琼卫审函【2015】4 号）的相关内容：海口玛丽医院生殖医学科于 2015 年 3 月 27 日获得夫精人工受精（AIH）技术、体外受精-胚胎移植（IVF-ET）和卵胞内单精子显微注射技术（ICSI）的试运行资质；并在 2016 年 4 月 28 日经省卫生计生委核准（琼卫审函【2016】20 号），准予正式运行开展人类辅助生殖技术：夫精人工受精（AIH）技术、体外受精-胚胎移植（IVF-ET）和卵胞内单精子显微注射技术（ICSI）。截止本报告期末，医院总资产 6,268.09 万元、净资产 4,375.29 万元，2021 年度实现营业收入 4,402.53 万元、净利润 1,321.87 万元。2021 年，玛丽医院共计完成 1,317 例取卵周期，较去年同期增长 43.62%；共计完成 919 例移植周期，较去年同期增长 36.75%。

（二）经营模式

公司拥有独立完整的采购、研发、销售模式，根据市场需求及自身情况，独立进行生产经营活动。

1、采购模式

（1）医疗信息化板块

公司开展业务所需的硬件产品主要包括医用平板电脑、移动电脑推车、医用支架和电脑吊臂等医用设备，以及服务器、电脑及配件和网络设备等信息化设备；所需软件产品主要是设计开发工具软件及其他软件等。公司制定供应商管理体系和物资采购流程体系，由采购部负责实施。

（2）生殖医学医疗服务板块

公司开展业务所需要的产品主要包括医疗设备、药品、诊疗试剂及相关耗材等。公司制定供应商管理体系和物资采购物流体系，由采购部负责实施。

2、生产和服务模式

公司的业务类型分为自制软件、整体解决方案、外购软硬件销售、运维服务和医疗服务。

（1）对于自制软件，公司在成熟产品基础上进行安装调试。安装前，销售人员与实施人员就合同内容与实施项目经理交接。开始实施后，实施人员对客户需求进行详细调研，根据合同约定确定客户需求；在客户环境中安装公司软件产品，上线试运行；通过对客户主要软件使用人员的培训，在系统稳定运行的基础上，完成产品的验收等过程。

由于各医疗机构的医疗文书存在一定的差异，管理报表也存在一定的个性化需求，所以公司部分客户在安装前对产品进行定制化开发。

（2）对于整体解决方案，公司在对客户需求和应用环境进行调研的基础上，结合既有的解决方案确立整个项目建设的具体方案，然后进行软硬件产品采购、项目现场实施，必要时对所应用的软件进行二次开发或客户化。

（3）外购软硬件销售主要是公司应客户要求，在项目实施的同时配套外购软硬件产品，一般通过公司向第三方供应商采购然后销售给客户完成。

(4) 运维服务主要是向客户提供系统维护、产品升级和技术支持等方面的服务，根据合同约定进行实施。

(5) 生殖医学医疗服务：以患者为中心的“保姆式”接诊模式，每位患者都由一名主治医生全流程跟踪治疗周期。这种模式有利于医生增强对患者的了解程度，提升诊疗质量，提高治疗成功率。

3、销售模式

公司采用直接销售和间接销售（经销）相结合的方式，客户包括医疗机构与非医疗机构，其最终用户均为医疗机构。

直接销售模式：公司通过直接参与医疗机构直接参加医疗机构的招标和采购活动来取得业务合同。

间接销售（经销）模式：非医疗机构客户根据其取得的医疗机构具体项目需要，主要通过协议采购方式向公司采购相应产品或服务。公司根据合同约定交付自有知识产权软件或外采软硬件、提供软件开发及技术服务，并由项目需求方确认产品交付或对项目进行验收。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2021年	2020年	本年比上年 增减(%)	2019年
总资产	1,312,345,034.97	1,521,658,330.85	-13.76	760,265,101.93
归属于上市公司 股东的净资产	1,094,759,358.02	1,226,498,334.77	-10.74	498,765,110.77
营业收入	353,846,511.66	308,078,554.18	14.86	333,116,193.35
归属于上市公司 股东的净利润	41,953,365.73	35,442,722.71	18.37	46,887,055.64
归属于上市公司 股东的扣除非经 常性损益的净利 润	33,060,572.41	25,812,050.75	28.08	38,990,774.63
经营活动产生的 现金流量净额	36,037,346.25	100,479,244.99	-64.13	22,040,765.54
加权平均净资产 收益率(%)	3.83	5.66	减少1.83个百分 点	9.68
基本每股收益(元/股)	0.26	0.24	8.33	0.32
稀释每股收益(元/股)	0.26	0.24	8.33	0.32

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	47,093,244.80	104,338,495.36	66,681,426.07	135,733,345.43
归属于上市公司股东的净利润	6,715,051.26	9,717,371.19	-2,195,765.61	27,716,708.89
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	4,890,918.03	9,489,478.16	-5,384,777.60	24,064,953.82
经营活动产生的现金流量净额	-13,196,761.79	18,735,117.23	-14,595,790.44	45,094,781.25

1、公司季度收入、利润变化趋势波动较大的原因

受公司客户特性影响，公司收入存在季节性波动，以及收入的结构性差异，各产品线在各季度的收入占比存在波动性，且产品线的盈利能力也不尽相同，而公司其他人力成本、差旅费用和研发投入等在年度内较为均匀地发生。综上，使得各季度收入、利润变化趋势波动较大。

2、公司季度收入、利润、现金流的变化趋势不一致及波动较大的原因

公司收入确认是根据不同产品线的收入确认原则确定的，而现金流是由客户付款条件和信用账期所决定的，利润是根据权责发生制记录的一段时间公司的经营成果，这三者之间存在一定的差异。

同时，公司的客户群体特性导致的收入确认及回款时点的季节性波动，公司其他人力成本、差旅费用和研发投入等在年度内较为均匀地发生及税费实际支付的时点滞后于收入确认的时点，同时，公司在第四季度加大了督促下游客户回款额力度，使得第四季度经营性现金流净额有所提升。

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

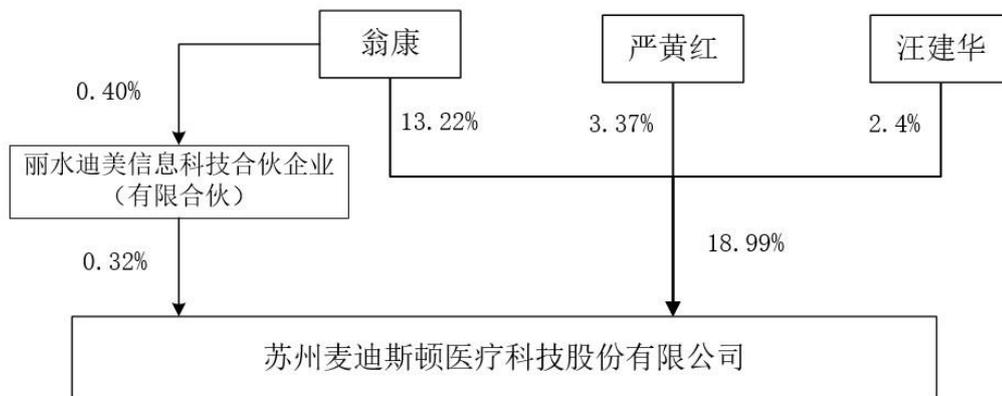
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）							29,692
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）							29,030
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）							0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）							0
前 10 名股东持股情况							
股东名称 (全称)	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 (%)	持有 有限 售条 件的	质押、标记或冻结情 况		股东 性质
					股份 状态	数量	

				股份 数量			
翁康	0	21,872,760	13.22		质押	19,570,000	境内 自然人
陆平	-3,098,700	5,844,800	3.53		无		境内 自然人
严黄红	0	5,569,798	3.37		质押	5,230,000	境内 自然人
刘长羽	0	5,460,005	3.3		无		境内 自然人
汪建华	-1,324,200	3,972,864	2.4		无		境内 自然人
傅洪	-727,600	2,402,930	1.45		无		境内 自然人
上海方圆达创投资合 伙企业（有限合伙） —方圆—东方17号私 募投资基金	1,668,100	1,668,100	1.01		无		其他
王英	-384,380	1,440,566	0.87		无		境内 自然人
上海方圆达创投资合 伙企业（有限合伙） —方圆—东方2号私 募投资基金	1,278,600	1,278,600	0.77		无		其他
李铁刚	600	1,019,840	0.62		无		境内 自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	除翁康先生与严黄红女士、汪建华先生为一致行动人之外，公司未知上述股东之间是否存在关联关系，也未知上述股东之间是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无						

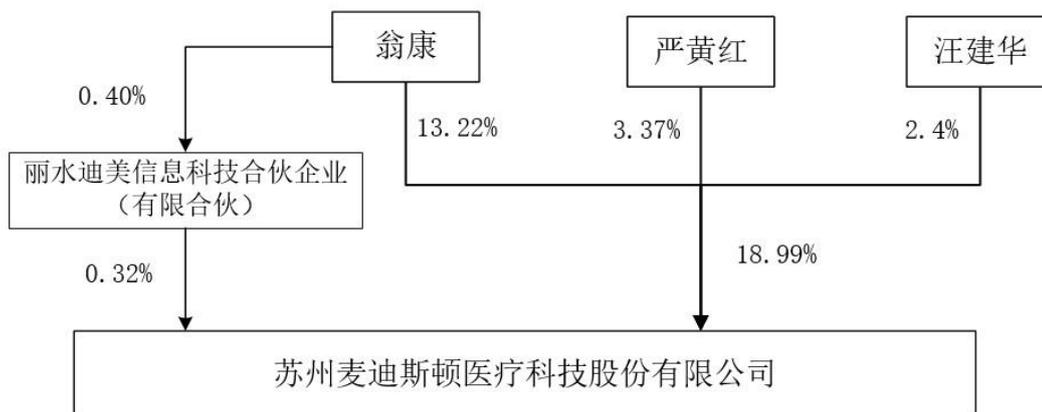
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□适用 √不适用

5 公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 35,384.65 万元，较上年同期增长了 14.86%，实现利润总额 5,133.62 万元，较上年同期增长了 5.69%；实现归属于上市公司股东的净利润 4,195.34 万元，较上年同期

增长了 18.37%。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用