

证券代码：300593

证券简称：新雷能

公告编号：2021-013

北京新雷能科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中汇会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为中汇会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 165,569,400 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.65 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 6 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新雷能	股票代码	300593
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王华燕	王文升	
办公地址	北京市昌平区科技园区双营中路 139 号院	北京市昌平区科技园区双营中路 139 号院	
传真	010-81913615	010-81913615	
电话	010-81913666	010-81913666	
电子信箱	webmaster@xinleineng.com	webmaster@xinleineng.com	

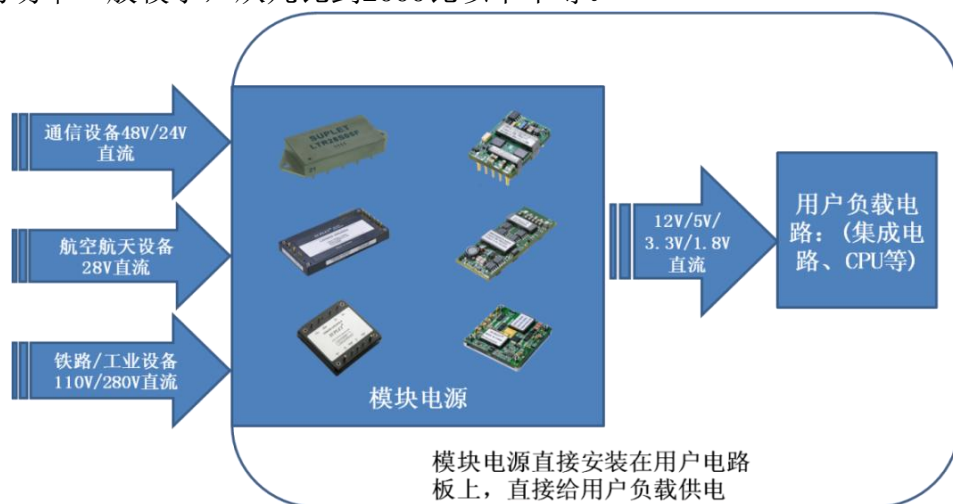
2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司主要业务及产品

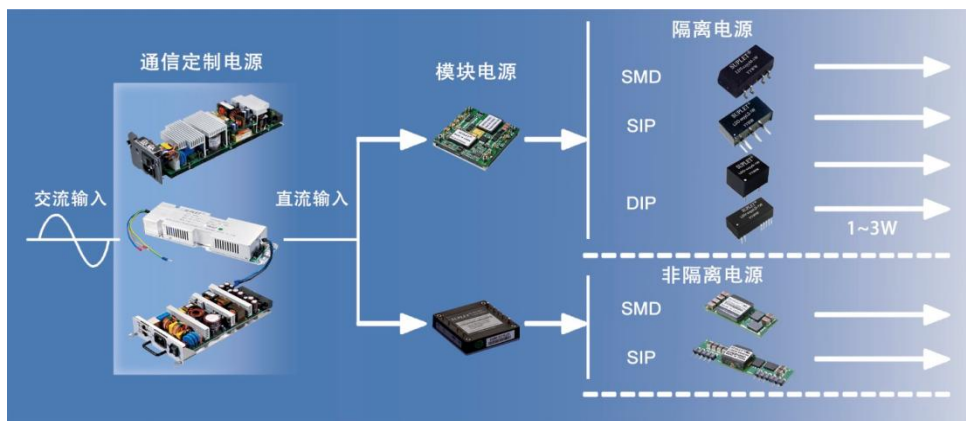
公司自 1997 年成立以来，坚持“为客户提供技术先进、质量可靠的全品类电源产品及服务”的公司使命，通过对高性能电源产品的持续投入，成为通信、航空、航天、船舶、铁路等领域整机设备企业重要的电源供应商。公司电源类产品主要包括芯片型电源（即电源微模组）、模块电源、定制电源、大功率电源及供配电电源系统。

芯片型电源：以电源管理集成电路为核心，集成有源器件、无源元件等电路，采用半导体集成电路封装形式（如SOIC、DIP、BGA等），具备完整电源变换器功能的一种器件类型。芯片型电源具有体积小、可靠性高、安装使用方便等特点。公司芯片型电源采用自有知识产权、自主可控的自研集成电路。芯片型电源广泛应用于航空、航天、船舶、铁路、电力等对电源可靠性要求高的领域，例如：机载信号系统、驱动器控制器、隔离信号传输系统、CAN总线供电、伺服电机系统、FPGA/CPLD供电、DSP供电、CPU供电等应用场景。客户一般将芯片型电源归为电子器件类产品，输出电流从几百毫安到数十安不等，最高可达100安以上输出电流。

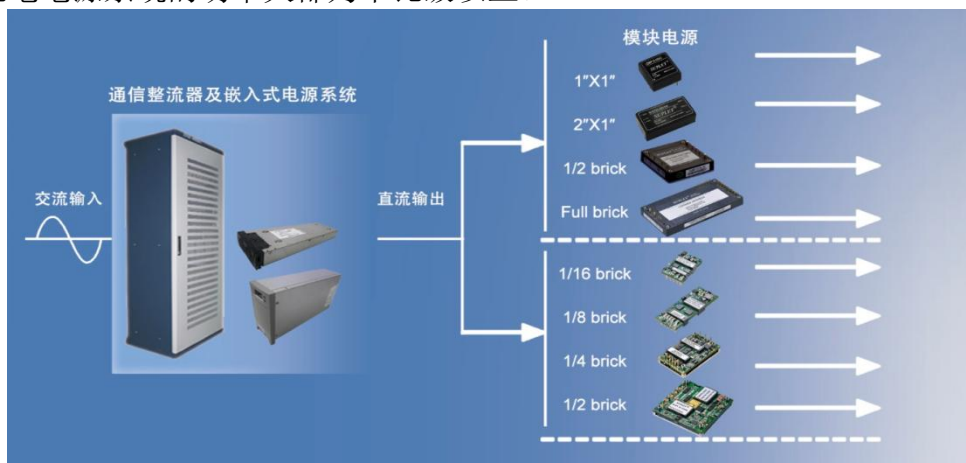
模块电源：采用高可靠性小体积的元器件，使用先进的电路、结构、工艺和封装技术，形成一个效率高、体积小、高可靠的电子稳压电源，是可以直接安装（主要为焊接）在印刷电路板上的电源变换器，因外形象个模块，称为模块电源又称电源模块或板上安装式电源。下图展示了DC/DC模块电源的供电架构，模块电源在不同应用场景中可以将各种输入电压变换为客户所要求的直流电压，供客户设备或系统使用。公司的模块电源主要是直流输入电压，交流输入的模块电源在某些场景也有应用。模块电源主要应用于航空、航天、船舶、铁路、电力等对电源可靠性要求比较高的领域，例如：分布式电源系统、相控阵雷达、计算机、导航、无线通信、光通讯、网络设备、数据库、机车信号系统、铁路通信系统、列车监控系统、驱动器控制器、信息显示屏等应用场景。客户一般将模块电源归为电子器件类产品，模块电源的功率一般较小，从几瓦到2000瓦以下不等。



定制电源：定制电源是指按照具体客户需求的电性能指标、结构要求等专门设计和制造的电源。与模块电源相比，定制电源的设计和制作工艺多样，是根据客户所处应用场景的特殊要求而设计制造的电源产品，具有符合客户特殊要求的非标准外型，可以通过模块电源组合、模块电源与其他元器件搭配、或者用分立元器件全新设计来实现客户的特殊电源要求。公司的定制电源主要应用于通信、航空、航天、船舶、铁路、电力及其它高可靠性应用领域。客户一般将定制电源也归为电子器件类产品，定制电源的功率一般从几十瓦到十千瓦不等。



大功率电源及供配电电源系统：电网市电、交流发电机一般为交流电380V、220V或115V，客户用电设备所需供电多为直流电（如通信设备需要48V直流电），大功率电源及供配电电源系统是指将电网市电、交流发电机输出交流电压转换成直流电的大功率电源及供配电电源系统。大功率电源及供配电电源系统一般由功率转换单元、监控单元、显示单元等部件及配电部分组成。大功率电源及供配电电源系统广泛应用于通信、铁路、船舶、电力领域。客户一般将大功率电源及供配电电源系统归为供配电设备或部件（组件）类产品，大功率电源及供配电电源系统的功率大都为千瓦级以上。



（二）经营模式

1、盈利模式

公司通过研发、制造平台的实力及多年的品牌影响力，为下游客户提供高性能电源产品，以产品销售收入和研发、生产成本之间的差额作为盈利来源。电源产业链主要包括原材料供应商、电源制造商、设备制造商。其中原材料供应商处于电源产业链的上游，提供控制芯片、功率器件、变压器、PCB板、结构件等。电源产业链的下游主要为设备制造商，设备制造商根据行业最终客户对相关产品的需求，采购相应型号、规格电源产品，应用到自身的电子设备中。处于产业链中游的电源制造商，主要完成对电源产品的研发和生产。

2、研发模式

公司在资金、设备、人员等方面对电源前沿技术进行持续的投入，每年根据市场发展趋势结合客户具体需求，采用新产品立项的方式，预研新产品新技术，同时满足目标客户对电源的具体需求。公司研发活动以研发中心为执行主体，分为立项阶段、方案阶段、研制阶段、中试验证。公司质保部负责对重要节点进行评审和把控。公司制定产品技术标准，结合相关研发管理制度和研发流程，对研发活动进行规范化管理。

3、采购模式

公司主要采用“以销定采为主、适量储备为辅”的采购模式：计划人员根据销售部门的销售预测、客户需求订单、物料实际库存、在产品及在途物料，通过ERP软件系统生成物料需求计划，采购人员根据物料需求计划结合当期原材料市场的变化情况综合制定物料采购计划；ERP软件系统根据采购计划、请购单等直接生成采购订单，经采购负责人或主管经理确认后执行采购。公司质保部每年定期组织对《合格供应商名录》的供应商进行评比和评价，以确保《合格供应商名录》包含最优性价比的供应商。公司采用年度集中招标和日常询价比价相结合的物料采购定价模式，优选供应商并确定供应商份额，并与其签订采购订单。经过常年的业务积累，公司与一批信誉良好、质量可靠的上游原材料供应商建立了良好的长期合作关系，形成了稳定的物料供货渠道。

4、生产模式

公司电源生产环节的元器件筛选、组装、测试、老练筛选等主要由本公司制造部门完成，根据各类产品的不同特点，分别配备了生产装配车间、测试线室等。公司采用“以销定产为主、安全储备为辅”的生产模式。为了缩短产品的交货周期，快速响应市场需求，克服公司应急产能不足以及订单不均衡问题，生产部、采购部、销售部及主管副总经理定期召开产品交付会议，根据产品通用性、产能情况、呆滞风险、历年持续需求、使用客户的多少、市场供应周期及价格波动情况、未来市场需求预测、产品毛利水平等因素，确定1-3个月安全库存水平及相关管理策略。根据动态调整的管理策略，生产部门组织生产，满足订单，平衡产能；同时，采购部根据生产物料消耗情况，结合物料安全库存水平，调整物料备货计划。

5、营销模式

公司主要采用直销模式。销售部负责本公司各类产品的销售工作，目前在北京、深圳、武汉、西安、成都、上海、青岛有本地化销售服务团队，调查市场信息并为客户提供快捷的本地化服务。同时，公司还通过参加专业展会、技术研讨会、发展当地代理商等方式获得客户需求信息，完善销售服务网络，为各区域客户提供售前、售中至售后的全程服务及技术支持。针对通信、航空、航天、船舶、铁路等领域客户相对集中的特点，公司制定了大客户营销（销售）策略。目前公司的模块电源、定制电源销售对象主要是同一类客户群体，即许多大客户既批量采购公司的模块电源，也批量采购公司的定制电源。

（三）业绩主要驱动因素

报告期内公司继续保持稳健经营，业绩稳步上升，主要有三个方面的因素：

一是中美贸易战促进我国电子产业立足国产化的刚性需求，促进电源类电子配套产业的高速增长。

二是国家在航空、航天等领域的投资规模加大，公司研制的电源产品进入批量交付阶段的品种和数量大幅增加。

三是由于国内5G通信基础设施建设带动了国内通信增长，虽然因为疫情因素出口收入下滑较多，但整体的通信及网络应用领域收入下滑较小。

（四）公司所处行业情况分析

电源行业作为服务于各个领域的基础行业，发展受下游拉动的影响很大，如果下游行业的政策利好发展迅猛，电源行业会得到相应的快速拉动。随着中国5G通信网络设施的建设，中国航空、航天、船舶、铁路产业的投入持续加大，预计未来几年中国电源市场仍将继续增长。

基于电源产品在各传统领域的广泛应用，在国家提出新发展战略的背景下，电源行业必将在一些新兴领域中展现出巨大的发展潜力。

（五）报告期内公司所处的行业地位

公司电源产品在通信、铁路、电力、工控等领域应用超过二十年，具备深厚的技术及研

发实力，近年研发的大功率电源陆续进入通信行业和数据中心领域。通过不断研发新品类、新产品和提升产品性能，公司电源产品取得国内外客户广泛认可。在通信行业目前与公司合作多年的国内客户有中信科（包括大唐移动、烽火通信和武汉虹信），国外大客户有三星电子、诺基亚等；此外，公司跟进5G设备商的设计需求，研发了众多针对5G需求的电源产品，公司未来在通信领域的销售收入将进一步增长。公司在铁路行业与株洲电力机车研究所、中车青岛四方机车车辆研究所保持着多年的良好合作关系，伴随着国内高铁的发展，公司的铁路电源也将获得更多的应用机会。

公司在航空、航天、船舶、激光器等应用领域具备从芯片型电源、模块电源、定制电源、大功率电源及供配电电源系统的研发和生产能力，在航天、航空、船舶、激光器等领域得到客户的高度认可，是上述领域重要的电源供应商。随着中美对抗形势加剧，自主可控政策必将减少我国整机制造厂家对国外厂商的依赖，对本土高性能电源厂商的采购份额将快速加大，国内具备自主创新能力的高性能电源供应商将获得更大的发展空间。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	842,624,313.17	772,346,082.94	9.10%	476,568,903.89
归属于上市公司股东的净利润	123,269,165.91	62,233,802.79	98.07%	35,795,269.56
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	107,669,014.98	56,779,792.21	89.63%	28,502,778.41
经营活动产生的现金流量净额	16,383,739.79	66,927,407.41	-75.52%	90,211,873.27
基本每股收益（元/股）	0.74	0.38	94.74%	0.31
稀释每股收益（元/股）	0.74	0.38	94.74%	0.31
加权平均净资产收益率	17.04%	10.61%	6.43%	6.28%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	1,668,432,949.37	1,417,630,164.12	17.69%	1,343,703,615.34
归属于上市公司股东的净资产	793,194,002.54	656,196,151.04	20.88%	587,110,280.83

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	100,400,809.69	206,716,761.47	252,492,068.16	283,014,673.85
归属于上市公司股东的净利润	3,976,173.41	24,462,968.04	39,932,406.46	54,897,618.00
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	3,195,828.78	22,229,917.85	36,919,011.64	45,324,256.71
经营活动产生的现金流量净额	4,014,171.74	-27,478,040.42	-19,019,268.65	58,866,877.12

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

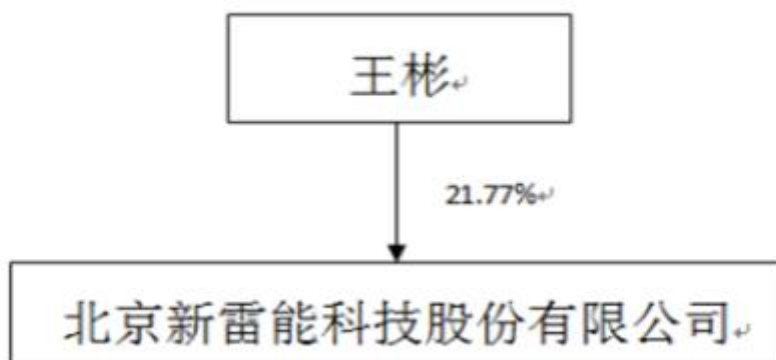
报告期末普通股股东总数	16,628	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	12,290	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王彬	境内自然人	21.77%	36,043,238	2,703,242			
郑罡	境内自然人	4.86%	8,044,435	8,044,435			
王红昕	境内自然人	3.55%	5,880,000	0			
白文	境内自然人	2.29%	3,794,100	0			
上海联芯投资管理合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	2.07%	3,421,474	0			
李建新	境内自然人	1.65%	2,737,040	84,000			
中国建设银行股份有限公司一信达澳银新能源产业股票型证券投资基金	其他	1.60%	2,648,517	0			
水从容	境内自然人	1.45%	2,400,000	0			
杜永生	境内自然人	1.37%	2,265,979	1,699,484			
#刘宝福	境内自然人	1.29%	2,140,380	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	不适用						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年在董事会的领导和监督下，公司管理团队围绕董事会制定的工作方针和年度经营目标，勤勉尽责地开展各项工作，通过公司管理层和全体员工的不懈努力，经营业绩和公司资产财务状况良好，报告期内完成的主要工作有：

(一) 公司报告期的主要经营情况

报告期内，公司继续致力于高性能电源产品的研发、生产，主要产品包括模块电源、定制电源、大功率电源及供配电电源系统，公司2015年开始投入研发的芯片型电源实现了小批量销售，另外拓展了微电子封测业务（包括集成电路、功率器件、微组装等），公司的产品在通信、航空、航天、船舶、铁路、电力、工控等各行业得到广泛的应用。

报告期内，公司总销售收入84,262.43万元，比上年同期增长了9.10%。航空、航天、船舶等高可靠应用领域实现收入54,191.78万元，比上年同期增长了18.40%；通信及网络领域实现收入23,313.01万元，比上年同期下降了7.55%。模块电源（含芯片型电源）实现46,156.71万元，比上年下降0.27%；定制电源完成16,084.95万元，比上年增长89.05%；大功率电源及供配电电源系统实现19,924.06万元，比上年增长32.82%。

报告期内，公司实现利润总额15,495.26万元，较上年增加了8,011.59万元，比上年同期增长了107.05%；实现归属于上市公司净利润12,326.92万元，比上年增加了6,103.54万元，比上年同期增长了98.07%。公司盈利能力提高较快主要原因：航空航天一些重点项目实现了批产导致规模效益提升；股权激励费用分摊少于上年；研发投入资本化费用大于上年。

(二) 公司2020年的主要管理工作完成情况

产品开发和技术创新：（1）研制了包括砖型模块、英寸制模块、厚膜混合集成电路工艺模块、浪涌抑制模块在内的多个系列的模块电源、航空航天用定制电源、5G用移动基站电源、高效率大功率电源及供配电电源系统、铁路电源、船舶电源、激光器电源、电源管理集成电路等；（2）进一步加强了公司各分、子公司各研发中心及研发部门之间的协同，针对产品技

术领域及电力电子相关新产品技术领域，引进了部分高端技术人才，使公司各研发中心及研发部成为技术创新、产业化孵化基地和吸收高级技术人才的平台，进一步提高了公司的整体研发实力。（3）继续加强与电子科技大学、西南交通大学在内的高校及科研院所联合开发等合作方式，加快电力电子及集成电路技术前沿技术产学研成果的转化，巩固公司在行业内的技术优势地位。（4）通过广泛的市场调研及产品技术发展趋势研究，收集市场需求和技术动态信息，了解市场对新产品、新技术的需求趋势，根据电力电子产品及新器件、新工艺技术发展趋势和国内外电源市场需要，制定了年度产品及技术规划并实施，保证公司技术水平国际同步、国内领先。（5）完善了知识产权奖励管理办法，加大了对技术创新的激励力度，鼓励技术人员开展创新活动。（6）针对市场及重点客户需求，制定了产品国产化研发策略及重点产品国产化工作计划。

市场开发和销售：（1）积极拓展大型通信、数据设备制造商所用的电源市场；（2）立足公司目前在航空、航天、船舶、车辆和电子等高可靠应用领域现有客户的市场资源优势，继续扩大新项目的市场占有率。（3）在新业务方面，依托现有市场销售平台，积极开展电源管理集成电路在高端电源行业的推广，同时对芯片型电源在现有航空、航天、车载等高可靠应用市场进行了小批量使用，在多个客户完成送样和批量订货，并积极拓展新的电源应用领域如浪涌抑制器等；（4）继续优化重点客户及重点型号管理办法和双轮牵引策略，保障重点型号项目的成功，持续提升客户满意度。（5）针对重点客户，制定常态化的应收账款回收目标策略和计划，应收货款回收情况得到改善，保证了公司运营资金。（6）各分、子公司进一步加强在市场方面协同，提高市场占有率水平。

产能建设：2020年三季度完成全资子公司深圳雷能扩产搬迁，满足通信行业大客户对产能和质量的需求，为后续国内外5G产业发展做好产能准备；公司控股子公司永力科技2019年底开始建设的永力科技产业园已完成主体结构封顶，预计2021年3季度完工。

质量管理和安全生产管理：（1）积极策划和组织落实产品质量保证计划，在公司交付任务大幅增长的同时，确保全年产品质量水平稳定，客户持续满意；（2）导入新型自动测试装备，提高检验能力和保证质量一致性（3）完善安全生产现场检查制度，降低安全生产隐患，保障员工人身及公司财产安全；（4）各分、子公司之间质量管理体系和质量管控流程协同，重点辅导新成立分、子公司管理体系和质量建设工作，提高和完善公司整体的质量管理水平。

人才培养和团队建设：2020年度继续深化各级管理干部的职业化培训与辅导，结合公司发展和业务需求，成功举办了“慧眼识别英才”、“团队建设与管理”、“提升经营思维”、“新雷能分、子公司高管职业化特训班”等专题培训，为公司各集团成员企业在业务协同方面建立了良好的管理基础，促进干部履职能力的有效提升，为2020年度经营目标和公司后续发展提供了有效的人才保障。

股权激励：2020年4季度公司成功实施了第二次限制性股票激励计划，向符合条件的261名激励对象合计授予了370万股限制性股票，此举是健全公司长效激励机制的重要举措，有利于吸引和留住优秀人才，充分调动公司董事、中高层管理人员、核心技术（业务）人员及优秀员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队的个人利益结合在一起，使各方共同努力实现公司可持续发展和企业战略的实现。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
模块电源	461,567,057.85	240,449,353.23	52.09%	-0.27%	9.15%	4.49%
定制电源	160,849,549.49	95,458,000.62	59.35%	89.05%	126.18%	9.75%
大功率电源及供电电源系统	199,240,612.01	65,920,547.58	33.09%	32.82%	33.71%	0.22%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2020年4月27日公司召开第四届董事会第二十四次会议、第四届监事会第二十一次会议审议通过了《关于公司会计政策变更的议案》，独立董事对本次会计政策变更发表了独立意见。根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》、《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》等有关规定，本次会计政策变更无需提交股东大会审议。本次会计政策变更具体情况如下：

2017年7月5日，财政部发布了《关于修订印发〈企业会计准则第14号—收入〉的通知》（财会[2017]22号）（以下简称“新收入准则”），新准则规定境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报告的企业自2018年1月1日起施行新收入准则，其他境内上市企业自2020年1月1日起施行新收入准则。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。