

上海维宏电子科技有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：300508

证券简称：维宏股份

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	国元证券—秦亚男、耿军军；招商证券—刘玉萍、华宝基金—强超廷；聆泽投资—翟云龙；国泰—谢泓材；银河—田萌、沈怡；博时—张晔；光保—安鹏；申万—吴谦；海富通—于晨阳；国投—朴虹睿；融通—李进；招商理财—赵杰；中睿合银—董佳男；西部利得—吴桐；鑫元—陆杨、陈令朝；中邮基金—周楠；华商—金曦；中金—金宾斌；国泰投信—albert；中欧—成雨轩；汇添富—陈威；建信养老—陶静；长城—余欢。
时间	2021年10月21日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘明洲、总经理郑之开
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董秘通过 PPT 介绍公司基本情况，包括发展历程、公司愿景、企业使命、主要业务、产品应用领域等；带投资者参观公司展厅产品；播放公司宣传片视频，方便投资者了解公司业务。</p> <p>二、主要交流内容如下：</p> <p>1、介绍一下三季度经营情况？</p> <p>回复：第三季度，收入 1 个亿，维宏约 7000 万，开通约 3000 万。按照往年的规律，一般收入是第四季度、第二季度、第三季度、第一季度由高到低，但不是特别明显的季节波动。前三季度收入 3.17 亿，维宏 2.2 亿左右，同比增长 51%。</p> <p>2、介绍一下激光业务？</p> <p>回复：激光领域，前三季度收入 5300 万，同比增长 61%。第</p>

	<p>三季度环比持平。</p> <p>3、前段时间和一些激光行业专家交流，他们说激光行业第三季度环比是下滑的，你们能够持平的原因是什么？</p> <p>回复：主要是新进的行业大客户的销量提升，我们的持续份额提升。</p> <p>4、激光领域有什么产品上的突破吗？</p> <p>回复：除了 1-2 万千瓦功率端的产品在部分行业头部客户试用验证之外，我们还推出了平面坡口系统，最近有客户在试用；独立的 CAM 也已经出来了，有平面切割 CAM 和管材切割 CAM。</p> <p>5、高功率产品的难点在哪里？</p> <p>回复：不同功率段的产品，在运动控制方面，差异不大，主要是加工工艺上。这个可以通过向客户学习并且通过产品的使用反馈进行完善。</p> <p>6、和柏楚的差别在哪里？</p> <p>回复：双方战略不同。我们以运动控制为核心，辅以 CAD/CAM，加上智能制造维宏云，为机械加工行业赋能，是一种横向发展战略，更为开放。柏楚是纵向发展，深耕激光领域。具体到激光领域，现在我们采用大客户战略，服务好行业头部客户。用头部客户的示范效应，逐步带动中小客户。设备厂商忌讳的领域，我们会慎重考虑。</p> <p>7、车床铣床领域怎么看？</p> <p>回复：目前车床铣床领域现状，基本复合我们国家产业状况，以中低端为主。随着国内产业结构转型升级，机械加工行业的设备会提出更高要求。需要机床厂商和数控系统等核心零部件厂商一同努力。</p> <p>8、非激光行业的情况？</p> <p>回复：与家具装饰行业相关的，木工和水切割受到一些影响。前段时间房地产企业暴雷不少，上游行业企业都小心翼翼，似乎有意控制销售，避免踩雷收不到钱。</p> <p>回复接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、</p>
--	--

	准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。
附件清单（如有）	无
日期	2021年10月21日