

证券代码：300286

证券简称：安科瑞

安科瑞电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	富国基金、嘉实基金、儒诚（上海）资产管理有限公司、杭州东信投资
时间	2021年11月3日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	周中（董事长、总经理）、罗叶兰（董事、副总经理、董事会秘书、财务总监）、方严（副总经理、研发总监）、朴蕾（证券部）、胡勇祥（企业用电数据服务事业部）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、企业用电数据服务事业部胡勇祥带领调研人员参观公司产品展厅及多媒体展厅，详细介绍公司产品、服务及应用。</p> <p>二、调研人员就公司情况进行提问和交流，主要问题及答复如下：</p> <p>问题一：公司未来客户需求情况如何及未来需求增量中新老客户的占比情况如何。</p> <p>答：公司聚焦在企业微电网领域，面对的客户主要为企事业单位，解决其内部的有关用能方面的需求，这些需求涵盖了安全用电、能耗监测、电机保护、电能质量管理、消防疏散及照明等多个方面。公司的客户群体数量多而且分散，单个客户的需求同样是众多且分散的，因此企业微电网方向的需求会一直在增加；以往企业的用能方面的管理情况是粗放式的，而现在企业主更希望通过科学的、精细化的管理模式来管理企业，存量市场仍有很多可以挖掘的需求。</p> <p>问题二：未来公司业绩增长的主要动力在哪里？</p>

答：主要有几个方面，第一，是公司内因，2017年开始公司内部做了较大的改革，核心部门领导人员发生了更替，各部门在管理目标上能够达成一致，公司内部呈现出积极热情的工作氛围，改革的推动作用开始逐步显现；第二，得益于政府对能源管理的重视，出了很多政策要求，提升了企业的能源管理需求；第三，公司品牌力在逐步提升，产品在优化过程中仍有很多发展空间，比如去年公司中标了雄安疏散照明系统和牧业公司的智慧牧业消防系统，消防类的产品成长很快，公司在大力推动此类产品的销售。

问题三：公司的竞争优势在何处？

答：我们公司经过十几年的发展，目前具备了一定品牌影响力、产品和服务竞争力，拥有了专属于适合我们公司发展的一套体系，具体包括：1) 产品优势，公司产品矩阵完善，可提供终端元器件到云平台的一站式综合服务，一体化解决客户多样化需求；2) 生产优势，因为用户侧需求较为个性化，而我公司产线具有柔性化生产能力，已实现“小批量、多品种”经济性生产，我们的产品价格就具备了明显优势；3) 市场优势，其他电力设备公司多服务于国网，而我公司聚焦做用户侧，公司用户触达能力强；4) 销售渠道优势，公司渠道以直销+经销、线上+线下、国内+国外的方式实现了对市场的完整覆盖，公司打造了一支实力雄厚的销售团队，对市场需求变动的把握精准，推出新产品的响应速度快。

问题四：公司的储能、充电桩业务的布局情况如何？

答：公司计划引进相关人才和团队，研发储能、锂电池、EMS能力管理系统等，希望做成企业微电网的完整布局，补齐储能和充电桩的薄弱环节，基于同样的客户，挖掘客户的需求，使单客户的价值提升。

问题五：微电网研究的主要专业方向是什么？

答：主要以变电站自动化、电力电子、数据库平台方向为主。

问题六：公司在用户侧新能源业务布局情况及核心优势如何？

答：公司会加强在分布式光伏、储能、充电桩领域的布局。公司本身主营用户侧业务，客户粘性高，可以满足非标个性化需求，后续有望顺利推进相关业务。

	本次接待工作严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。
附件清单	无
日期	2021年11月3日