

证券代码：300286

证券简称：安科瑞

安科瑞电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国盛证券：廖文强 平安养老：杨冬冬 交银施罗德：孔祥瑞 万纳资产：王立立、朱耀东 安联保险资产：王鹏宇 国泰基金：王兆祥 万家基金：李杨 汇丰晋信：吴培文
时间	2021年10月14日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	周中（董事长、总经理）、朱芳（董事、副总经理）、罗叶兰（董事、副总经理、董事会秘书、财务总监）、朴蕾（证券部）、胡勇祥（企业用电数据服务事业部）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、企业用电数据服务事业部胡勇祥带领调研人员参观公司产品展厅及多媒体展厅，详细介绍公司产品、服务及应用。</p> <p>二、调研人员就公司情况进行提问和交流，主要问题及答复如下：</p> <p>问题一：公司销售团队发展情况以及销售人员的招聘情况如何？</p> <p>答：目前销售团队约600人，在全国多个省设置了分公司和办事处，公司未来计划按照各地方GDP的发展速度规划人员扩张速度，另外争取实现覆盖空白市场，预计形成800人的销售团队。</p> <p>销售人员招聘以应届毕业生为主，新人会在公司内部进行一年的培训，满一年后，公司会分配市场和资源给他们，帮助新人快速成长。</p> <p>问题二：公司跟国电南瑞、许继电气的关系如何？</p> <p>答：在110KV高压、超高压系统没有竞争关系；在35KV及以下配电系统，以合作为主，尤其在0.4KV，有互补关系。</p>

问题三：公司跟单独做软件平台的企业的对比优势在哪里？

答：公司目前的确很多业务是跟各个地方的小型系统集成公司进行竞争，但是系统都是非标的，需要定制化服务，很多企业可能因为经营不善出现倒闭情况，这样就会给客户带来麻烦，而我们公司的产品价格透明，质量也不错，客户比较之后就选择了安科瑞做长期服务。

问题四：公司业务在各个行业的业务占比情况如何？

答：目前公司行业划分主要以建筑为主，包括学校、商业建筑、医院、大型公建，接下来要拓展工业领域，比如水务、高速公司、石油化工、有色金属、机械、电子、纺织等，公司会选择几个重点的行业进行拓展并落地。

问题五：未来公司业绩增长的主要动力在哪里？

答：主要有几个方面，第一，是公司内因，2017年开始公司内部做了较大的改革，核心部门领导人员发生了更替，各部门在管理目标上能够达成一致，公司内部呈现出积极热情的工作氛围，改革的推动作用开始逐步显现；第二，得益于政府对能源管理的重视，出了很多政策要求，提升了企业的能源管理需求；第三，公司品牌力在逐步提升，产品在优化过程中仍有很多发展空间，比如去年公司中标了雄安疏散照明系统和牧业公司的智慧牧业消防系统，消防类的产品成长很快，公司在大力推动此类产品的销售。

问题六：公司对新业务开拓有何计划？

答：储能和充电桩是公司目前产业链中比较薄弱的环节，但是市场需求量比较大，目前是公司重点开拓的领域。

问题七：公司分布式光伏业务的情况如何？

答：公司不做集中的光伏项目，因为大型电站的并网成本比较高，需要调峰调频。公司就专注于小型屋顶的光伏项目，发电用电效率高，自己就可以完成电力消纳，省掉并网成本，通过公司的管理系统可以提升发电和用电的效率。

本次接待工作严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交

	所要求签署调研《承诺书》。
附件清单	无
日期	2021年10月14日