

证券代码：002976

证券简称：瑞玛工业

苏州瑞玛精密工业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	彭元立 中信建投证券股份有限公司研究发展部机械行业分析师 杜宏笙 前海联合基金管理有限公司研究发展部研究员 李雄杰 中信建投证券股份有限公司自营部研究员
时间	2021年12月9日 13:00-15:00
地点	苏州市高新区浒关工业园浒晨路28号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监及董事会秘书方友平 证券事务代表刘薇
投资者关系活动主要内容介绍	1、请简要介绍公司主营业务及产品。 答：公司主营业务客户涵盖移动通讯、汽车及新能源汽车、电力电气、消费电子等行业领域，主要产品有：（1）精密结构件：谐振器、低通、盖板、铆钉等 4G/5G 射频类通讯用部件；汽车及新能源汽车安全系统、动力系统、汽车电子（自动驾驶系统、智能座舱系统）、底盘悬挂系统用部件；系列规格的螺栓、螺母等精密紧固系统部件等；（2）精密模具。 2、请简要介绍公司主要客户。 答：（1）汽车及新能源汽车领域客户：采埃孚天合、哈曼、斯凯孚、法雷奥、大陆、博世、博格华纳、麦格纳、敏实集

团、延锋集团、拓普集团等；（2）移动通讯领域客户：诺基亚、爱立信、中兴通讯、中天科技、富士康、捷普、伟创力等；（3）电力电气领域客户：施耐德、艾默生、汇川技术等。

3、请问公司精密结构件产品良率如何？

答：公司客户大多数为跨国集团公司，对产品良率要求较高，因此，公司在产前、产中、产后各环节建立了严格的质量控制体系和完善的品质检测流程，并制定了相应检验规程和作业规范，公司进货检验不良率、工程内不良率以及成品检验不良率呈逐年下降趋势。公司凭借优质的产品、快速的反应取得了诺基亚铱金（Iridium）供应商、采埃孚天合最佳交付奖、斯凯孚优秀供应商、中兴通讯“5G 交付突出贡献奖”等荣誉。

4、公司产品毛利率相比同行业公司较高的原因是什么？

答：主要是公司技术能力和管理能力。公司精密金属结构件主要采用冲压深拉深技术和精密冷镦技术，依托公司的“江苏省精密拉深工程技术研究中心”和“江苏省紧固件冷镦模具工程技术研究中心”，凭借自身的研发、设计、安装、调试等能力，通过对国产设备自主改造、性能优化及对进口设备进行全面技术掌握等方式，提高设备效能、降低生产成本；将模具与自动化工艺相融合，在实现产品工艺要求的基础上大幅度提升产品成型速率；实现制造、检测、组装流程自动化及模具开发模块化、设备功能柔性化，快速高效完成产品品种的快速有效切换、实现多品种小批量供货；通过标准化、信息化管理大力提高质量控制、技术更新、供应链整合的管理力度，降低生产成本及管理费用。

5、公司长期发展战略方向是什么？

答：（1）通过内增及外延两个方面，完善自身产业布局，提高产品市场份额。在内增方面，深挖现有客户业务，努力开拓新客户业务；在外延方面，聚焦现有的精密结构件主营业务，重点在汽车及新能源汽车相关领域拓展，扩大业务总量增长，同时开展战略性投资与合作，用好资本市场资源，逐步完善现有产业布局。（2）坚持全球化发展战略，实现“制造全球化、客户全球化、服务全球化”，适时规划新建海外生产基地，以满足国际客户的采购需求；设立海外办事处，以最快速度响应国际客户并满足其需要。

6、公司汽车领域业务中，新能源汽车产品订单占比如何？

答：得益于新能源汽车行业的快速发展，2021年公司新能源汽车产品订单同比实现较好增长；2021年新开发的汽车及新能源汽车项目中，新能源汽车产品订单比例超过50%。

7、公司拟收购广州市信征汽车零部件有限公司的目的是？

答：广州市信征汽车零部件有限公司现有主要产品为汽车座椅舒适系统（含加热、通风、按摩、支撑等）及相关电控系统ECU、座椅线束、电动座椅专用开关、座椅感应器SBR等；处于研发和送样阶段的新产品包含汽车座椅有刷/无刷电机、方向盘加热和触摸感应系统用部件、座椅调节指纹识别用部件等。该公司的产品主要为智能座舱的电子类部件，瑞玛工业的精密冲压类智能座舱金属骨架产品与其一起构成了智能座舱的绝大部分部件，在产品上具备互补性。此外，该公司的主要客户与瑞玛工业智能座舱类精密结构件产品客户高度重叠，该公司的产品还进入了日系汽车客户体系，与瑞玛工业具备市场客户上的高度协同和补充。

因此，若本次收购顺利完成，将有效推动公司在汽车及新能

	<p>源汽车的汽车电子及智能座舱系统领域业务的战略布局并提高相应产品的市场份额。</p> <p>8、公司此次股权激励面向的是公司哪些员工？为什么将营业收入作为考核指标？</p> <p>答：（1）此次被纳入公司股权激励名单的员工主要为研发、制造、市场开拓等领域的核心骨干成员；（2）在公司管理层看来，营业收入是衡量公司经营状况、市场占有能力、预测公司未来业务拓展趋势的重要标志。此次公司层面业绩考核目标所对应的 2022 年度、2023 年度、2024 年度营业收入绝对值与公司 2020 年度实现的营业收入进行对比的话，那么增长率分别可达到 65.07%、114.55%、178.94%，因此，将营业收入作为业绩考核指标，一方面可以彰显公司对未来发展规模持续增长的信心，另一方面也有利于投资者更加直观地看到公司经营业务拓展趋势和未来的成长性。</p> <p>9、公司子公司新凯紧固系统主要生产什么产品？</p> <p>答：新凯紧固系统主要是根据客户需求生产非标紧固件，客户有拓普集团、敏实集团、中兴通讯、诺基亚、麦格纳等；新凯紧固系统主要产品有：（1）异形紧固件：高强度汽车螺丝，自攻钉、组合螺丝、精密加工件等，应用于汽车内饰系统、门窗锁固系统、音响，座椅等；（2）铆接件：拉铆螺母，压铆螺母，压铆螺钉，螺母柱，浮动螺母，面板螺丝等产品，主要应用于机箱机柜钣金结构件等电信工业及控制系统；（3）精密加工件：各类精密切削加工类产品，可根据客户要求及图纸设计、生产；（4）标准紧固件：各种标准、非标，不同材质和强度等级的紧固件，如螺栓、螺丝、螺母、垫圈等，广泛应用于工业行业及领域。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2021 年 12 月 9 日
----	-----------------