

证券代码：002434

证券简称：万里扬

公告编号：2024-020

浙江万里扬股份有限公司 2023 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以公司总股本 1,312,600,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	万里扬	股票代码	002434
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张雷刚	肖典	
办公地址	浙江省金华市宾虹西路 3999 号	浙江省金华市宾虹西路 3999 号	
传真	0579-82212758	0579-82212758	
电话	0579-82216776	0579-82216776	
电子信箱	zlg@zjwly.com	xd@zjwly.com	

2、报告期主要业务或产品简介

(1) 汽车零部件业务

汽车零部件业务主要为研发、生产、销售汽车变速器和新能源汽车传/驱动系统产品。

汽车变速器产品包括乘用车变速器和商用车变速器，应用于轿车、SUV、MPV、微卡、轻卡、中卡、重卡、客车等不同车型。乘用车变速器主要为奇瑞汽车、吉利汽车、比亚迪汽车、长城汽车等汽车厂和国外客户的相关车型提供配套；商用车变速器主要为福田汽车、中国重汽、东风汽车、中国一汽、江铃汽车、庆铃汽车、江淮汽车、现代汽车等汽车厂和国外客户的相关车型提供配套。

商用车变速器包括手动变速器（MT）和自动变速器（AMT）。乘用车变速器包括手动变速器（MT）和自动变速器（CVT）。

新能源汽车传/驱动系统包括纯电动汽车 EV 减速器、“三合一”和“多合一”电驱动系统、ECVT 电驱动系统、乘用车 DHT 混动系统、商用车混动系统和电驱动系统。

同时，公司着力发展非公路传/驱动系统产品，包括工程机械电驱动系统、大马力拖拉机 CVT、中大马力拖拉机动力换挡系统、机器人谐波减速器和行星减速器等产品。

报告期内，公司汽车零部件业务的主要经营模式未发生变化，主要为：通过产品设计开发、样品试制、工装样品、样车验证，获得汽车整车厂的审核认证，与汽车整车厂确定配套供货关系，进行产品生产工艺设计、试验、定型，然后批量生产、销售，并提供售后服务。公司作为独立供应商，通过与汽车整车厂建立长期稳定的战略合作关系，实现业务的持续发展。

1) 采购模式：公司总部设立采购管理中心，负责供应商资源建设和集中采购管理，包括供应商定点、核价、商务谈判以及供应链平台管理等，在各业务板块设立采购部，负责采购计划编制、采购商品验收入库等。公司在采购环节建立了严格、完善的管理体系和质量保证体系，生产所需原材料、特种原材料、毛坯件、通用零配件及非标准零配件、机物料等均由采购管理中心统一负责对外采购。

2) 生产模式：公司商用车变速器和新能源汽车传/驱动系统的生产基地位于浙江金华；乘用车变速器生产基地位于浙江金华和安徽芜湖。

公司商用车变速器产品的主要零部件齿轮、轴、同步器和壳体等基本由公司自制，部分零配件和标准件对外采购；纯电动汽车 EV 减速器产品的主要零部件齿轮、轴、壳体等基本由公司自制，部分零配件和标准件对外采购；乘用车变速器产品的 CVT 钢带、液力变矩器、传感器、油泵等部件依靠对外采购，齿轮、轴、壳体、同步器等部件基本由公司自制，有效保障了生产稳定性和成本控制。变速器产品的加工工艺比较复杂，工序繁多，对于工艺简单、加工难度较低的部分工序通过委托第三方加工完成，对于工艺复杂、精细化程度较高和技术含量较高的关键加工工序如滚齿、剃齿、磨齿、热处理、内磨、外磨、总成装配、测试等由公司自主完成。

3) 销售模式：公司全面打造售前、售中、售后服务体系，各事业部设立独立的销售公司，下设市场营销部、客户服务部和营销管理部：市场营销部负责市场调研和开发、产品配套管理、新产品推广等；客户服务部负责售后服务网络及配件网络的建设和管理；营销管理部负责销售订单、仓储、物流的管理，负责销售管理制度的建设及执行效果的检查以及销售人员的培训；实现市场开发、市场管理、服务无缝

衔接，新市场开发与新产品推广相配合，以项目管理为主要推动手段，通过有效激励实现高效市场管理，打造和深化与客户的战略合作关系。

公司汽车零部件产品的主要客户为汽车整车厂，以直销为主。公司每年与客户签订一个框架合同，就供销的主要条款进行约定，在后续月度操作中，客户再以电子邮件或其产品订单系统等方式定期提出下一阶段需求的具体计划，以销定产，并适当做一定的安全库存。

截至报告期末，公司汽车变速器产能为 260 万台，其中，乘用车变速器 130 万台（MT 产能 30 万台，CVT 产能 100 万台），商用车变速器 110 万台，新能源纯电动汽车 EV 减速器产能 20 万台。

（2）新型储能业务

公司控股子公司万里扬能源公司主要从事储能电站投资和运营、电力市场现货交易、电力安全仿真服务等业务，致力于“为新能源提供全景技术支撑，为电力系统提供柔性调节能力，为用户提供零碳用能解决方案”。

截至报告期末，万里扬能源公司已在广东、甘肃等省份投运的发电侧储能电站，主要为发电厂提供调频服务。未来几年重点发展电网侧独立储能电站和用户侧储能电站。电网侧独立储能电站，主要为电网提供调峰、调频、备用、黑启动等灵活电力调节能力服务。万里扬能源公司在广东省肇庆市已投运的电网侧独立储能电站装机容量为 100MW/200MWh，正在建设中的位于浙江省义乌市的项目一期装机容量为 100MW/200MWh，其他已签协议拟投资建设的项目分别是浙江省海盐县项目装机容量约 300MW，浙江省江山市项目装机容量约 300MW。同时，万里扬能源公司大力推动与工厂、数据中心和充电站等用户侧储能电站的项目合作，助力电力系统向清洁低碳、安全高效转型。在浙江省金华市投资建设的用户侧储能电站已于 2023 年 4 月投入运行。

万里扬能源公司开展储能电站的投资、设计、集成、建设和运营，充分利用自主开发的虚拟电厂控制平台、储能能量管理系统和电力市场全景仿真决策系统，参与电力辅助服务市场和电能量市场，并根据经济优化决策算法，采用灵活的储能电站运行策略，获取更好的运营收益。同时，充分发挥成熟的储能电站供应链管理能力和丰富的储能电站系统集成经验，开展 EPC 总承包业务（储能电站的设计、供货和建设），为客户提供“交钥匙工程”服务和储能电站的运营服务，代理客户的储能电站参与不同品类的电力辅助服务市场和电能量市场，为客户创造更多的运营收益。此外，万里扬能源公司已获得全国多个省份和地区的电力交易和碳资产管理资质，为用户提供电力市场运营管理、绿证及绿电运营管理、碳资产运营管理等服务，满足用户降本增效、节能减排、低碳环保等需求。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 否

单位：元

	2023 年末	2022 年末	本年末比上年末增减	2021 年末
总资产	10,754,642,094.66	10,090,857,772.38	6.58%	10,125,051,249.47
归属于上市公司股东的净资产	5,893,701,579.05	5,592,606,563.09	5.38%	5,395,097,222.19
	2023 年	2022 年	本年比上年增减	2021 年
营业收入	5,912,759,374.50	5,113,135,773.71	15.64%	5,486,751,543.58
归属于上市公司股东的净利润	301,095,015.96	300,107,069.38	0.33%	-774,721,316.19
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	219,471,790.94	145,305,279.37	51.04%	-865,985,984.80
经营活动产生的现金流量净额	443,319,851.64	538,133,970.27	-17.62%	141,333,857.13
基本每股收益（元/股）	0.23	0.23	0.00%	-0.59
稀释每股收益（元/股）	0.23	0.23	0.00%	-0.59
加权平均净资产收益率	5.24%	5.51%	-0.27%	-13.09%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,174,724,014.21	1,405,133,190.15	1,518,933,229.05	1,813,968,941.09
归属于上市公司股东的净利润	132,365,841.57	118,594,644.67	70,486,149.06	-20,351,619.34
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	101,227,629.74	92,534,789.52	60,731,453.94	-35,022,082.26
经营活动产生的现金流量净额	143,691,690.73	263,233,259.98	-70,851,802.09	107,246,703.02

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	30,328	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	33,031	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份	质押、标记或冻结情况		

				数量	股份状态	数量
万里扬集团有限公司	境内非国有法人	29.26%	384,075,744	0	质押	199,250,000
陕西省国际信托股份有限公司—陕国投·昌丰52号单一资金信托	其他	6.02%	79,000,000	0	不适用	0
陕西省国际信托股份有限公司—陕国投·昌盛1号单一资金信托	其他	6.02%	79,000,000	0	不适用	0
安徽国元信托有限责任公司—国元信托—安瑞1号单一资金信托	其他	6.02%	79,000,000	0	不适用	0
华润深国投信托有限公司—华润信托·华颖16号单一资金信托	其他	5.62%	73,760,000	0	不适用	0
金华市众成投资有限公司	境内非国有法人	4.02%	52,785,000	0	不适用	0
浙大网新科技股份有限公司	境内非国有法人	3.70%	48,600,000	0	质押	13,000,000
中国建设银行股份有限公司—华夏能源革新股票型证券投资基金	其他	1.59%	20,836,100	0	不适用	0
香港中央结算有限公司	境外法人	1.35%	17,743,615	0	不适用	0
奇瑞汽车股份有限公司	境内非国有法人	0.95%	12,529,256	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	实际控制人黄河清持有万里扬集团有限公司 51% 股权，持有金华市众成投资有限公司 84.93% 股权，两个股东之间存在关联关系。 安徽国元信托有限责任公司—国元信托—安瑞 1 号单一资金信托和华润深国投信托有限公司—华润信托·华颖 16 号单一资金信托为奇瑞汽车股份有限公司的全资子公司安徽奇瑞汽车销售有限公司作为唯一委托成立的信托产品，为奇瑞汽车股份有限公司的关联方和一致行动人。 其他股东之间未知是否存在关联关系或属于一致行动人。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

前十名股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前十名股东较上期发生变化

适用 不适用

单位：股

前十名股东较上期末发生变化情况					
股东名称（全称）	本报告期新增/退出	期末转融通出借股份且尚未归还数量		期末股东普通账户、信用账户持股及转融通出借股份且尚未归还的股份数量	
		数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
中国建设银行股份有限公司—华夏能源革新股票型证券投资基金	新增	0	0.00%	20,836,100	1.59%
香港利邦实业有	退出	0	0.00%	11,179,000	0.85%

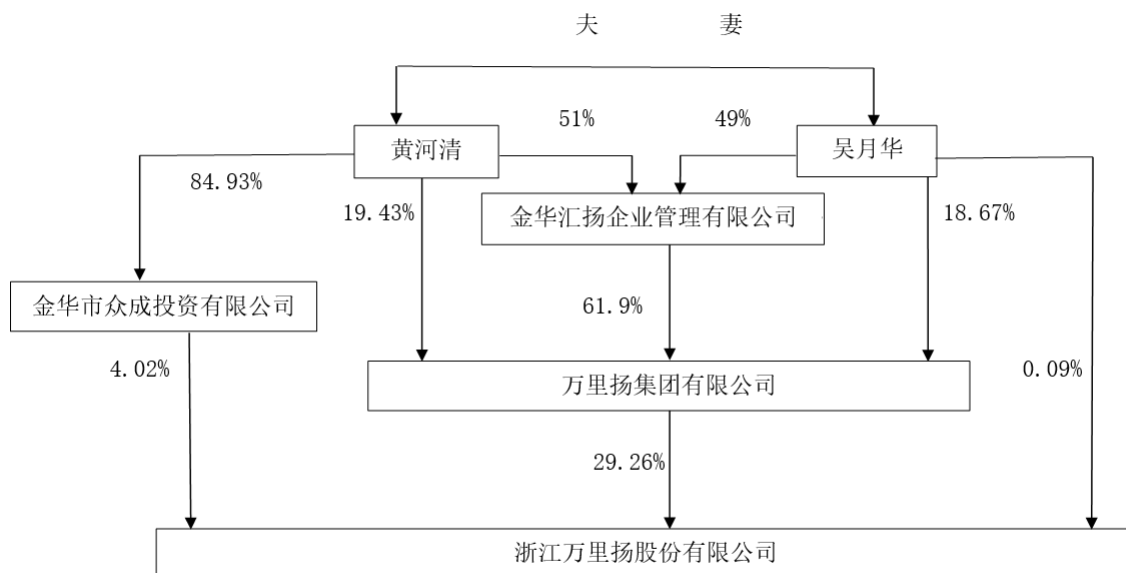
限公司					
-----	--	--	--	--	--

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

2023 年，公司坚持稳中求进，持续推动创新、提质、降本、增效，进一步增强核心竞争力，坚持做大做强汽车零部件制造主业，加快发展壮大新型储能业务，通过“双轮驱动”助推公司高质量发展。

2023 年，公司实现营业收入 591,275.94 万元，较上年同期增长 15.64%；主要为报告期公司主要客户奇瑞汽车的整车销量特别是海外出口销量大幅增长，有力带动了公司为其配套的乘用车 CVT 自动变速器销量同比增加较多，推动了乘用车变速器业务收入同比增长较多。2023 年公司实现归属于上市公司股东的净利润 30,109.50 万元，同比增长 0.33%。

(一) 汽车零部件业务

报告期内，公司深入推动经营管理和生产制造的智能化和数字化，着力提升经营能力和管理效率，持续提高生产效率和品质保证能力。

1、乘用车变速器业务

随着中国自主品牌汽车厂商全球竞争力的不断提升，中国自主品牌汽车的国际市场销量快速增长，2023 年中国乘用车出口销量 414 万辆，同比增长 63.7%。公司主要客户奇瑞汽车 2023 年出口销量 92.5 万辆，同比增长 104.8%，有力带动了公司乘用车 CVT 自动变速器销量增长。同时，公司大力发展乘用车变速器产品的直接出口业务，开发了多个海外客户，其中 1 家客户已于 2023 年量产供应，其余几家正在积极开始技术对接工作。公司将着力推动新客户和新车型的配套供应，为公司乘用车变速器业务的持续增长提供有力保障。

2、商用车变速器业务

报告期内，公司根据技术发展趋势和市场需求，对轻微卡变速器产品平台进行优化整合，进一步集中平台资源，提升规模化效益。完成了全系列 GS 高端轻微型变速器产品开发和升级，进一步提升了产品性能和可靠性，增强了市场竞争力。同时，推动了轻卡 AMT 自动变速器性能提升和新技术结构产品的开发和标定试验。

报告期内，经过多年研发，公司开发完成重卡变速器全系列产品，涵盖 MT 手动变速器、AMT 自动变速器、重卡混动系统和电驱动系统。重点开发国内主流商用车企业，其中，重卡 AMT 自动变速器产品完成了 4 家客户 12 个车型的标定试验，2024 年开始逐步量产供应。其他客户的多个车型正在积极开展技术对接、样机搭载、道路试验等工作。公司着力打造并不断强化重卡变速器的产品开发能力、试验试制能力、智能制造能力和市场开拓能力，紧抓重卡自动化、混动化和电动化的发展机遇，为进一步开发重卡变速器市场，持续提升产品销量和市场份额，推动商用车变速器业务规模增长，提供强有力的支撑。

3、新能源汽车传/驱动系统业务

报告期内，公司大力推动产品和业务向新能源汽车零部件的战略转型。

纯电动汽车市场，2023 年，公司新能源汽车 EV 减速器产品销量同比增长 171.36%，新客户和新车型的开发和匹配工作进展顺利，为后续销量增长提供有力支撑。同时，公司继续推动“三合一”和“多合一”电驱动系统、ECVT 电驱动系统的产品升级和市场配套应用。公司自主开发的应用于纯电动重型商用车和氢燃料电池重卡的电驱动系统，已完成 3 家客户的整车匹配和试装，正在开展整车可靠性验证工作。

混合动力汽车市场，公司开发的乘用车 DHT 混动系统，在产品性能、安装空间、成本等方面具备竞争优势，公司继续完善提升产品综合性能，推动实现市场配套应用。公司自主开发的商用车混动系统，可应用于微卡、轻卡、中卡和重卡全系列车型，通过实车测试显示节油率具备明显优势，动力性能也有很好的提升，可以为客户带来较好的经济效益和驾驶体验。报告期内，公司商用车混动系统在多家客户的多种车型上开展可靠性验证工作并大力推动量产配套。

4、非公路传/驱动系统业务

公司组建了专业的技术研发团队，重点开发谐波减速器和行星减速器，可应用于工业机器人、服务机器人和人行机器人等。报告期内，公司谐波减速器产品已完成样机性能测试，达到预期效果，正在开展疲劳寿命测试，并将尽快开展客户端的样机测试和推广应用。行星减速器正在积极开发中。

同时，公司自主开发的工程机械电驱动系统，已完成样机开发，正开展样机试验和标定工作。大马力拖拉机 CVT、中大马力拖拉机动力换挡系统完成了产品设计，正开展样机试制工作。

5、零部件业务

多年来公司以市场为导向、以技术为支撑、以管理为保障，打造了完整的零部件制造加工能力，包括齿轮、轴、同步器、壳体、铸件和锻件等领域产品，并大力推动零部件产品的外销业务。

报告期内，公司零部件产品外销业务新开发了多家行业头部客户，涉及新能源汽车、燃油发动机、工程机械以及高端农机等多个领域。其中，齿轮、轴和同步器产品开发了小总成配套模式，如行星架总成、同步器总成等，进一步增加了产品销售收入。在铸件外销方面，在服务好国内客户的同时，公司积极开发海外优质客户，目前有多家客户处于送样阶段，其中 1 家客户已开始小批量供货，有力推动了公司铸件业务走向全球市场；同时，铸件产品逐步向机床床身、水泵和阀门等技术含量高、附加值高的产品转型，推动公司铸件业务不断发展壮大。

报告期内，公司“年产 12 万吨新能源汽车合金结构件项目（含结构件加工制造）”，一期 6 万吨产能已投入使用，形成了铝合金熔炼、压铸和机加工的综合能力，目前主要为公司配套汽车变速器壳体、EV 减速器壳体等铝合金产品，同时积极开发外部客户市场，包括电机壳体、电控壳体、变速器壳体等铝合金产品。

6、产业数字化转型工作

近年来，公司持续推进经营管理、生产制造等领域的数字化转型，主要包括数据管理、智能制造、财务管控、供应链管理、产品研发、组织管理等方面。在数据领域，通过引入企业级 MDM（主数据管理）与 BI（商业智能）平台，公司已建立起较为完善的数据管理与运营体系。在制造领域，通过引入 IOT（物联网）、MOM（制造运营管理）与 AGV 等应用，公司已在部分场景实现了生产过程实时监控以及物料自动配送。在财务领域，公司先后建设了费控、预算及银企系统，并对 ERP 财务功能进行了全面的优化提升。在供应链领域，公司已上线 SRM（供应商关系管理）与 ASS（售后服务管理）平台，并开发了独立的计划池系统。在研发领域，公司全面整合 PLM（产品生命周期管理）平台功能，实现了与 ERP、二维三维设计软件的深度集成；同时加强工艺管理的深化应用，推进工艺技术的标准化工作。在组织领域，公司通过引入 OA（办公自动化）、E-HR（电子人力资源）、PMS（项目管理系统）等平台，加速推进数字化办公的应用与推广。

（二）新型储能业务

1、灵活调节能力提升服务

广东市场，万里扬能源公司位于广东省肇庆市的万里扬端州独立储能电站项目（装机容量为 100MW/200MWh）已于 2023 年 12 月正式并网运行，储能系统通过升压变接入电网，通过参与广东省电能市场及辅助服务市场获取收益。该储能电站是万里扬能源公司第一个电网侧独立储能电站，结合了万里扬能源公司在储能电站领域多年积累的设计、集成、建设和运营等方面的能力和经验，并综合应用了自主研发的 EMS（储能能量管理系统）、电力市场全景仿真决策系统等技术，在运行过程中充分展现了万里扬能源公司 EMS 响应速度快、接入数量多、通信适配性高、协调控制性能好等优点。

该储能电站的投运，将显著增强地区电力系统的灵活调节能力，并作用于电力系统调峰调频、无功电压支撑、紧急功率支持等多个场景，发挥出增强电力供应能力，促进新能源消纳，提高电网安全稳定水平，缓解电网阻塞，提升供电可靠性以及改善电能质量等多重复合作用。

浙江市场，万里扬能源公司位于浙江省义乌市的浙江省“十四五”第一批新型储能示范项目-义乌万里扬苏溪变独立储能项目已开工建设，目前已完成所有储能设备土建基础建设和电气综合楼建设，正开展电气设备安装调试工作，预计于 2024 年年中正式投运。

同时，万里扬能源公司在广东省和浙江省的其他地区储备了多个独立储能电站项目，积累了丰富的项目资源，为万里扬能源公司大力发展新型储能业务筑牢了坚实的基础。

2、多级联动市场交易服务

2023 年，万里扬能源公司继续在电力交易方面展现出强大的技术优势，独具特色的年、月、周、日价格预测及市场交易决策机制在多个省份都呈现出了良好的应用效果。

广东市场，万里扬能源公司利用独创的场景收益风险分析法，在有效防范重大风险的基础上牢牢把握住每一次有利的成交机会，促进了交易水平和知名度不断提升。

山东市场，万里扬能源公司根据山东现货电价受天气变化影响显著的特点，研究出基于近期和中期天气预报的月内交易策略，通过积极频繁参与月内分日集中交易，实现了较好的收益。

浙江市场，万里扬能源公司通过优化配置双边交易峰谷比及主动做大绿电交易规模，度电收益进入全省排名前十。同时，2024 年签约电量超 40 亿千瓦时，同比实现翻番。

上海市场，万里扬能源公司实现点对点绿电跨区跨省交易零的突破，为后续三年上海地区交易业务的发展打下了坚实的基础。

2023 年，万里扬能源公司在原有绿电、绿证及碳交易业务的基础上，通过业务之间的联动实现了交易量的增长。通过绿电及碳市场联动交易，万里扬能源公司不仅在浙江区域获得了稳定的绿电供应近 1500 万千瓦时，同时增加了绿电交易及碳资产交易的收益。在绿电及绿证联动交易中，通过绿电用户充分挖掘客户绿证需求，万里扬能源公司全年交易国际绿证近 120 万张，国内绿证近 20 万张，满足客户绿色用能需求近 14 亿千瓦时。

3、新型电力安全仿真服务

2023 年，万里扬能源公司自研的全电磁暂态仿真程序研发和推广均取得重大突破。技术研发方面，核心程序增加了 SVC、SVG 等电力电子元件模型，进一步完善了以新能源为主体的新型电力系统的仿真能力。技术推广方面，万里扬能源公司牵头策划的以全电磁暂态仿真技术解决大电网宽频振荡分析难题的科技项目已经在电网公司完成立项，万里扬能源公司参与策划的以全电磁暂态仿真技术解决大规模海上风电并网安全稳定分析问题的科技项目也完成立项，并逐步开始启动研究。科技项目的立项，表明万里扬能源公司自研的全电磁暂态仿真程序逐步获得行业认可，为万里扬能源公司新型电力安全仿真服务做大、做优、做强打下坚实的基础。

4、技术研发创新

2023 年，万里扬能源公司自研的专业技术系统全面发展，并启动商业化探索。交易支持系统完成开发并顺利上线，系统集成了自研的基于市场仿真和基于 AI 算法的市场预测引擎，能实现对交易的全面支撑和管控，在专业性和全面性等方面具备较强的竞争优势，已与多个潜在用户进行接洽推广；虚拟电厂云平台依托金华用户侧储能电站及 BP 充电站项目，实现了对虚拟电厂的可观、可测、可控，并逐步达成长周期稳定运行目标；以专业数据中心为基础，创新提出面向 B 端、C 端的数据平台方案，完成广东数据平台开发，并将数据产品逐步开发推广至更多省份。